



## Customer Relationship & Sales Support, Junior (1+ years)

### Job Information

**Recruiter**

[Hire Pundit Japan Corporation](#)

**Job ID**

1556475

**Industry**

Internet, Web Services

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

3.5 million yen ~ 4.5 million yen

**Refreshed**

January 29th, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**募集要項**

製品やサービスを顧客に効果的に提案・販売する戦略を立案できる、優秀なジュニアカスタマーサポート兼セールス担当者を募集しています。

**職務内容**

既存クライアントと密接に連携し、ビジネスを円滑に遂行する。

ネットワーキングやフォローアップの courtesy call を通じて、新規ビジネスを特定・開拓する。

サービスを顧客に紹介するため、プレゼンテーションを準備・実施し、業界イベントに参加する。

自社製品・機能・サービスを理解し、潜在顧客に対して情報提供を行う。

RFI・RFP に対する問い合わせ対応を行う。

市場動向や製品・競合環境を常に把握する。

Statement of Work に記載されたソリューションがベストプラクティスであり、顧客要件に沿っていることを確認する。

ビジネス戦略を理解するため、ビジネス開発チームと密接に協力する。

---

### Required Skills

#### 応募要件

日本語ネイティブで、IT セールスの経験を有すること。

新規顧客への製品・サービスの提案経験があること。

自主的・競争心があり、結果志向で、新規ビジネスの開拓に専念できる方。

自信を持ったプレゼンテーションスキルと電話対応スキル。

タイムマネジメント、細部への注意力、業務の優先順位付けができる能力。

技術的な理解があり、新しいテクノロジーを積極的に学び、業界動向をリサーチする意欲があれば尚可。

日本語・英語での優れた文章力・コミュニケーション能力。

優れた対人スキルを持ち、潜在的な顧客を発掘できること。

---

### Company Description