

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【外資医療診断メーカー×営業】戦略セールスマネージャー（近畿エリア）**【医療診断×営業】戦略セールスマネージャー（近畿エリア）****Job Information****Recruiter**

Michael Page

Job ID

1556339

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

9 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

August 26th, 2025 10:49

General Requirements**Career Level**

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

近畿エリアの診断ソリューション営業の戦略立案・実行を担当します。新規大型案件の獲得と収益拡大を通じて、担当エリア全体の営業目標達成に貢献します。

企業情報

最先端の医療診断機器とソリューションを提供し、医療現場の効率性と品質向上を追求するグローバルヘルスケア企業です。革新的技術を活用し、患者様、病院、検査室すべての顧客満足の最大化を目指しています。

職務内容

- ・担当エリアで大型医療診断案件を獲得し、売上・個人目標を達成
- ・新規ビジネス機会を見つけ、販売戦略を立案・実行
- ・収益予測や予算管理を行い売上を最大化
- ・経営層への提案や社内連携を通じて戦略を推進
- ・顧客管理ツールで営業プロセスと関係構築を管理

条件・待遇

- 完全週休2日制（土日祝）、各種休暇制度（夏季・年末年始・育児・介護等）
- 社会保険完備、福利厚生充実（社宅制度、福利厚生補助、保育園提携など）
- キャリア成長支援、フレックスタイム・在宅勤務制度あり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- 医療機器・診断薬営業の経験をお持ちの方
- 大学・基幹施設を**10年以上**担当し、大型案件を複数受注に導いた実績がある方
- 診断薬業界で**10年以上**の経験を持つ方
- 新人指導やチームマネジメント経験がある方歓迎
- 臨床検査や医療ワークフローの知識がある方
- 日本語：ネイティブレベル 英語：日常会話レベル
- DMR（歓迎資格）

Company Description

最先端の医療診断機器とソリューションを提供し、医療現場の効率性と品質向上を追求するグローバルヘルスケア企業です。革新的技術を活用し、患者様、病院、検査室すべての顧客満足の最大化を目指しています。