



【中国語】代理店営業・開拓／外資系セキュリティカメラメーカー／年収600万円～1,000万円@東京都（茅場町）

外資系大手企業！業界未経験歓迎！中国語を活かせる！

#### Job Information

##### Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

##### Hiring Company

【中国語】セキュリティカメラの代理店開拓

##### Job ID

1556119

##### Division

営業部 変更の範囲：会社が指定する範囲

##### Industry

Electronics, Semiconductor

##### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

##### Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

##### Job Type

Permanent Full-time

##### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

##### Train Description

Hibiya Line Station

##### Salary

6 million yen ~ 10 million yen

##### Work Hours

9:00～18:00 8時間実働 ※時差出勤可能・休憩時間：60分・残業：有（月平均10時間程度）

##### Holidays

・土・日・祝日・GW※カレンダー通り・年末年始・有給休暇・慶弔休暇・産前・産後休暇 年間休日：120日

##### Refreshed

February 7th, 2026 03:00

#### General Requirements

##### Minimum Experience Level

Over 1 year

##### Career Level

Mid Career

##### Minimum English Level

None

##### Minimum Japanese Level

Business Level

##### Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description****■仕事内容 :****・チャネル管理 :**

業界のトレンドを分析し、効果的なチャネル戦略の策定、チャネルの顧客への販売、テクノロジー、製品などのリソースサポートの提供、チャネルの顧客のアカウントマネジメント、製品のマーケティングとサービスの共同推進、市場と顧客の需要を収集する。

**・チャネル（代理店）開拓 :**

会社のマーケティング戦略に従って販売及びマーケティング計画を実施し、チャネルプロバイダーを積極的に検索および承認し、チャネル協力計画を作成する。

**・ブランドプロモーション :**

会社の製品ブランド力を強化するために、ターゲット市場での製品プロモーション活動を計画する。

**・販売管理 :**

本社の戦略に従って会社の製品および販売戦略の推進を実施し、販売予測と代理店との商談を積極的に行い、販売目標を達成する。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

**■日本語の使用割合 : 80%****■福利厚生・待遇 :**

- ・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・食費手当（400円／日）
- ・携帯・タブレット支給、社用車利用可能

**■オフィスの喫煙状況 : オフィス内禁煙****■選考の流れ :**

書類選考→1次面接→最終面接→内定

※筆記試験：無

※1次面接：WEB面接

※最終面接：WEB面接

**Required Skills****■必須スキル・資格**

- ・代理店営業経験がある方
- ・国際貿易、マーケティング、経営管理、コンピューターおよび電子機器など専攻していた方
- ・優れたコミュニケーションスキル、鋭い市場感知能力、および強力な適応性を持ち、仕事に対する高い熱意を持ち、マーケティング、チャネル戦略管理などの知識を持っている方
- ・製品マーケティングチャネルの開発および関係構築に2年以上経験がある方

**Company Description**