



【中国語】代理店営業・開拓 / 外資系セキュリティカメラメーカー / 年収600万円～1,000万円@東京都(茅場町)

外資系大手企業！ 業界未経験歓迎！ 中国語を活かせる！

## Job Information

### Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

### Hiring Company

【中国語】セキュリティカメラの代理店開拓

### Job ID

1556119

### Division

営業部 変更の範囲：会社が指定する範囲

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Hibiya Line Station

### Salary

6 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

9:00 ~ 18:00 8時間実働 ※時差出勤可能・休憩時間：60分・残業：有（月平均10時間程度）

### Holidays

・土・日・祝日・GW※カレンダー通り・年末年始・有給休暇・慶弔休暇・産前・産後休暇 年間休日：120日

### Refreshed

June 13th, 2026 14:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

---

**Minimum Education Level**Bachelor's Degree

---

**Visa Status**Permission to work in Japan required

---

**Job Description****■仕事内容：**

## ・チャンネル管理：

業界のトレンドを分析し、効果的なチャンネル戦略の策定、チャンネルの顧客への販売、テクノロジー、製品などのリソースサポートの提供、チャンネルの顧客のアカウントマネジメント、製品のマーケティングとサービスの共同推進、市場と顧客の需要を収集する。

## ・チャンネル（代理店）開拓：

会社のマーケティング戦略に従って販売及びマーケティング計画を実施し、チャンネルプロバイダーを積極的に検索および承認し、チャンネル協力計画を作成する

## ・ブランドプロモーション：

会社の製品ブランド力を強化するために、ターゲット市場での製品プロモーション活動を計画する。

## ・販売管理：

本社の戦略に従って会社の製品および販売戦略の推進を実施し、販売予測と代理店との商談を積極的に行い、販売目標を達成する。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

**■日本語の使用割合：80%****■福利厚生・待遇：**

- ・ 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・ 食費手当（400円/日）
- ・ 携帯・タブレット支給、社用車利用可能

**■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙****■選考の流れ：**

書類選考→1次面接→最終面接→内定

※筆記試験：無

※1次面接：WEB面接

※最終面接：WEB面接

---

**Required Skills****■必須スキル・資格**

- ・ 代理店営業経験がある方
  - ・ 国際貿易、マーケティング、経営管理、コンピューターおよび電子機器など専攻していた方
  - ・ 優れたコミュニケーションスキル、鋭い市場感知能力、および強力な適応性を持ち、仕事に対する高い熱意を持ち、マーケティング、チャンネル戦略管理などの知識を持っている方
  - ・ 製品マーケティングチャンネルの開発および関係構築に2年以上経験がある方
- 

**Company Description**