



【950～1350万円】半導体グローバルキーアカウントセールス

外資系半導体メーカーでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系半導体メーカー

Job ID

1555716

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 13 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます *年次有給休暇を入社時6日。入社日より半年後は規程に従い 付与。（最低10日） ...

Refreshed

January 23rd, 2026 01:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2321299】

■民生用電子機器向けの最先端製品とソリューションを扱うコンシューマー事業本部においてGlobal Key Accountを担当し、Global Account Manager（GAM）との連携のもとアカウント戦略の立案、ソリューションの提案・提供、リレーション拡大などに従事いただきます。ドイツ本社をはじめとする海外拠点と協業する機会も多くあり、Global Key Account Salesとして経験を積み、スキルアップできる環境です。

【担当業務】 アカウントマネジメント全般

・ 顧客ニーズ、課題の把握とアカウント戦略への落とし込み

製品、ソリューションの提案

・ 業界およびマーケットの最新動向を踏まえた顧客への情報提供

・ 顧客との中長期的なパートナーシップ構築、リレーションの維持・拡大

・ 上記をスムーズに行うための社内ステークホルダーとの連携、調整等

・ その他社内対応（予実・パイプライン管理、定例ミーティングでの実績報告、レポート作成等） ※グローバルなビジネス環境に身を置き、最先端の製品やテクノロジーに触れながら大きなビジネスをドライブする経験ができ、セールスパーソンとしてのキャリアの幅や可能性を広げることができます。

Required Skills

【必須】

キーアカウントのアカウントマネジメントの経験

（スペシャリストは3年以上、マネージャークラスは5～10年以上）

・ コンシューマービジネスの経験：自動車ビジネスを除く

・ ビジネススキル：コミュニケーションやネゴシエーションのスキル

・ 技術的なスキル：半導体技術や電子工学の基礎知識

・ 英語ビジネス

・ マーケティングやセールスの経験

・ プロジェクトマネジメントやタスク管理のスキル

・ お客様のニーズや要求、市場動向や業界のトレンドに関する知識や理解

・ 戦略的計画の実行能力

・ 顧客のステークホルダーとの関係構築と、将来のビジネスに向けたマネジメント能力

Company Description

ご紹介時にご案内いたします