≪海外営業/Sales職≫（マネジメント）◆中国語（北京語）ビジネスレベル以上の方歓迎

日中貿易に特化した専門商社

Job Information

Hiring Company
Apollo Trading Corporation

Job ID
1555682

Industry
General Import, Export

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description
Hanzomon Line, Mitsukoshimae Station

Salary
7.5 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
9:30 ~ 18:00　休憩：60分 (12:00 ~ 13:00)

Holidays
完全週休二日制　土曜　日曜　祝日

Refreshed
November 27th, 2026 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項　本ポジションの魅力】

- 中国市場向け高機能材料の営業全般を担当

- やりがい：中国ビジネスの最前線に関われる / 商売創出の面白さ
- 日中貿易、電子材料営業、海外営業の経験
- 海外駐在チャンスあり・社宅利用可

弊社には様々な営業担当がいます。出身も、経歴も、商談の手法もまるで違う。
決まった型は一切ない。けれどたった一つの共通点があります。
これは商売作りそのものに夢中になれるということ。
新しい商売ができる喜びに浸ることができるということ。
中国ビジネスに厚い情熱を持ち、中国語を活かして国際的貿易のキャリアを築きたい方、必見です！
私たちは、日中貿易の最前線で活躍できる新しい仲間を募集しています。

業務概要

- 日中貿易商社での営業：約30年の実績を持つ当社で、高機能材料の営業に携わっていただきます。
- 多岐にわたる取扱商品：スマホやノートパソコン等のモバイル/PC機器、液晶回り、車載用機能性材料、光通信の多芯コネクター部品、ゲーム機回り、EVバテリ―関連部材など、時代・トレンドの変化に対応した多様な商品を扱います。
- キャリアアップの機会：将来的には中国深圳、台湾の子会社での駐在や、現地法人幹部職としてのキャリアアップも目指せます。

おもしろみ

- 中国ビジネスの最前線：中国市場のダイナミズムを肌で感じ、現地の文化やビジネス慣習を深く理解することができます。
- 日中ビジネスの架け橋：中国と日本という経済大国を結ぶ重要な役割を果たし、多くのビジネスチャンスを活かして活躍できます。
- 開拓と新規商売：follow windの商品、新規のボリューム商品を試作から手掛け、これを量産数量に育てる楽しみを味わえます。
- 挑戦と報酬：挑戦的な海外営業は、成功に向けた努力が必要ですが、その過程で得られる経験と報酬は非常に魅力的なものになります。

雇用形態：正社員 *試用期間：6ヶ月

想定年収：800万円〜1,500万円（能力による。詳細は面談の上決定）

- 昇給：有

勤務地：東京都中央区日本橋本町1 - 8 - 16　アポロタワー8階

- 在宅勤務：有（条件により一部社員利用可）
- 転勤：将来的に海外駐在も望めます(相談の上決定)

勤務時間：9:30〜18:00（所定労働時間：7時間30分）

- 休憩：60分 (12:00 ~ 13:00)
- 時間外労働：有

休日休暇

- 完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇10日〜20日（入社半年経過後に付与）

手当/福利厚生

- 通勤手当：全額支給
- 社会保険：完備
- 健康診断：全額負担
- 退職金制度：有
- 財形制度：有
- 福利厚生制度：有
- 社宅・寮：有（入居条件あり）
- その他：タイムズカーシェア、ベネフィットワン、リゾートトラスト

Required Skills

必須スキル

- 中国語ビジネスレベル
- 営業経験：商社での輸出入営業経験、またはモバイル機器、PC機器、液晶関連、EV、脱炭素関連商材などの日本メーカーの先端技術素材やデバイスの営業経験
- マネジメント経験：部下の管理経験

歓迎スキル

- 中国市場の知識：中国市場の動向やビジネス文化に精通している方
- 企画提案経験　　：新規ビジネスの企画、提案、実践経験
- 多言語スキル　　：英語、韓国語

求める人物像

- 中国ビジネスに強い興味を持ち、商売の好きな方

- 明るく、高いビジネスコミュニケーション能力を有する方
- 仕事に対する責任感と積極性、そしてチャレンジスピリッツをお持ちの方
- 様々な視点、意見、情報から、最高の結論を導き出す柔軟性、粘り強さ、交渉力をお持ちの方。

Company Description