



【大阪】学校法人営業(学校教育コンサル営業)

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

Job Information

Recruiter

GLOBAL RESEARCH INC.

Hiring Company

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング会社

Job ID

1555618

Industry

Education

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9時 - 18時(1時間休憩)

Holidays

土日祝、(休日出勤の場合は振休取得)、年末年始休暇(12/30-1/3)

Refreshed

May 27th, 2026 07:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【概要】

私立・国公立中学・高等学校へ海外教育プログラムや国内プログラムの企画提案営業。
少子化・グローバル化時代に対応する為の差別化となる企画を提案し、学校の魅力を高めるコンサルティングを行う。

出発前の国内研修プログラムの企画運営実施、帰国後のフォロー。
海外・国内プログラムの添乗業務等がありますが、コロナ禍においては国内プログラムが中心です。

中学校・高等学校を中心とした学校法人に対して、「グローバル教育プログラム」を提案していただきます。
ひとり20～30の学校を担当し、学校側の要望に適したグローバル学習プログラムを立案。
海外渡航が再開されれば、年に数回生徒たちと共に同行し、現地でのプログラム運営サポートも行います。
将来、グローバルで活躍する人材の育成に関われる社会貢献度の高い仕事です。

まずは電話で学校へアポイントを取り、学校を訪問。現状や課題をヒアリングし、グローバル学習プログラムの説明やニーズに合わせたプログラムの提案を行ないます。
国内研修1人5万円程度・短期海外留学1人40～60万円・長期プログラム1人300～500万円といった提案が一般的です。
学校ごとに複数学年で多種多様なプログラムを導入するケースもあります。

「多様な価値観を受け入れる受容力・コミュニケーション力」
「自分の考えをアウトプットするプレゼンテーション力」
「物事を論理的に考えるクリティカルシンキング」
「固定観念にとらわれないクリエイティビティ」
をはじめ、リーダーシップ・問題解決能力・チャレンジ精神など、未来を担う若者たちに小手先ではない
“本当の意味でグローバルな力”をつけさせるべく、総合的な教育プログラムを提供するのが、企画営業のミッションです。

【年俸】
380万円～600万円

【勤務地】
大阪府大阪市

Required Skills

【必要職務経験】

- ・大卒以上、正社員経験3年以上
- ・要普免、OAスキル（Word, Excel, PPT）
- ・日常会話程度の英語力
（海外留学経験または海外在住・赴任経験があると尚可）
- ・法人営業経験
- ・旅行業・留学業・教育業経験者
- ・英語圏への留学経験または在住経験

Company Description