

# 【大阪】学校法人営業(学校教育コンサル営業)

### 海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

#### Job Information

# Recruiter

GLOBAL RESEARCH INC.

#### **Hiring Company**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング会社

#### Job ID

1555618

#### Industry

Education

#### **Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

#### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Osaka Prefecture

#### Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

# **Work Hours**

9時-18時(1時間休憩)

### Holidays

土日祝、(休日出勤の場合は振休取得)、 年末年始休暇(12/30-1/3)

## Refreshed

October 15th, 2025 08:01

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 3 years

## **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

## Minimum Japanese Level

Native

### **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

# Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

### 【概要】

私立・国公立中学・高等学校へ海外教育プログラムや国内プログラムの企画提案営業。 少子化・グローバル化時代に対応する為の差別化となる企画を提案し、学校の魅力を高めるコンサルティングを行う。 出発前の国内研修プログラムの企画運営実施、帰国後のフォロー。 海外・国内プログラムの添乗業務等がありますが、コロナ禍においては国内プログラムが中心です。

中学校・高等学校を中心とした学校法人に対して、「グローバル教育プログラム」を提案していただきます。 ひとり20~30の学校を担当し、学校側の要望に適したグローバル学習プログラムを立案。 海外渡航が再開されれば、年に数回生徒たちと共に同行し、現地でのプログラム運営サポートも行います。 将来、グローバルで活躍する人材の育成に関われる社会貢献度の高い仕事です。

まずは電話で学校へアポイントを取り、学校を訪問。現状や課題をヒアリングし、グローバル学習プログラムの説明やニーズに合わせたプログラムの提案を行ないます。

国内研修1人5万円程度・短期海外留学1人40~60万円・長期プログラム1人300~500万円といった提案が一般的です。学校ごとに複数学年で多種多様なプログラムを導入するケースもあります。

「多様な価値観を受け入れる受容力・コミュニケーション力」 「自分の考えをアウトプットするプレゼンテーション力」 「物事を論理的に考えるクリティカルシンキング」 「固定観念にとらわれないクリエイティビティ」 をはじめ、リーダーシップ・問題解決能力・チャレンジ精神など、未来を担う若者たちに小手先ではない

をはじめ、リーダーシップ・問題解決能力・チャレンジ精神など、未来を担う若者たちに小手先ではない "本当の意味でグローバルな力"をつけさせるべく、総合的な教育プログラムを提供するのが、企画営業のミッションです。

#### 【年俸】

380万円~600万円

### 【勤務地】

大阪府大阪市

# Required Skills

### 【必要職務経験】

- ·大卒以上、正社員経験3年以上
- ·要普免、OAスキル (Word, Excel, PPT)
- ・日常会話程度の英語力

(海外留学経験または海外在住・赴任経験があると尚可)

- ・法人営業経験
- ・旅行業・留学業・教育業経験者
- ・英語圏への留学経験または在住経験

# Company Description