

**【大阪】学校法人営業(学校教育コンサル営業)**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング

## Job Information

**Recruiter**

GLOBAL RESEARCH INC.

**Hiring Company**

海外及び国内教育研修・留学、e-ラーニング、学校経営コンサルティング会社

**Job ID**

1555618

**Industry**

Education

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

3.5 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**

9時～18時(1時間休憩)

**Holidays**

土日祝、(休日出勤の場合は振休取得)、年末年始休暇(12/30-1/3)

**Refreshed**

February 4th, 2026 08:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

**【概要】**

私立・国公立中学・高等学校へ海外教育プログラムや国内プログラムの企画提案営業。  
少子化・グローバル化時代に対応する為の差別化となる企画を提案し、学校の魅力を高めるコンサルティングを行う。

出発前の国内研修プログラムの企画運営実施、帰国後のフォロー。  
海外・国内プログラムの添乗業務等がありますが、コロナ禍においては国内プログラムが中心です。

中学校・高等学校を中心とした学校法人に対して、「グローバル教育プログラム」を提案していただきます。  
ひとり20～30の学校を担当し、学校側の要望に適したグローバル学習プログラムを立案。  
海外渡航が再開されれば、年に数回生徒たちと共に同行し、現地でのプログラム運営サポートも行います。  
将来、グローバルで活躍する人材の育成に関われる社会貢献度の高い仕事です。

まずは電話で学校へアポイントを取り、学校を訪問。現状や課題をヒアリングし、グローバル学習プログラムの説明や  
ニーズに合わせたプログラムの提案を行ないます。  
国内研修1人5万円程度・短期海外留学1人40～60万円・長期プログラム1人300～500万円といった提案が一般的です。  
学校ごとに複数学年で多種多様なプログラムを導入するケースもあります。

「多様な価値観を受け入れる受容力・コミュニケーション力」  
「自分の考えをアウトプットするプレゼンテーション力」  
「物事を論理的に考えるクリティカルシンキング」  
「固定観念にとらわれないクリエイティビティ」  
をはじめ、リーダーシップ・問題解決能力・チャレンジ精神など、未来を担う若者たちに小手先ではない  
“本当の意味でグローバルな力”をつけさせるべく、総合的な教育プログラムを提供するのが、企画営業のミッションです。

【年俸】  
380万円～600万円

【勤務地】  
大阪府大阪市

---

## Required Skills

【必要職務経験】  
・大卒以上、正社員経験3年以上  
・要普免、OAスキル（Word, Excel, PPT）  
・日常会話程度の英語力  
（海外留学経験または海外在住・赴任経験があると尚可）  
・法人営業経験  
・旅行業・留学業・教育業経験者  
・英語圏への留学経験または在住経験

---

## Company Description