



## 【内勤営業&リモートワーク】外資系国際物流の法人営業 | 欧州系物流企業

柔軟な働き方が可能！グローバル環境で英語力を活かせる！

### Job Information

**Recruiter**

EPS Consultants LLC

**Hiring Company**

液体輸送分野に強みを持つ欧州系物流企業

**Job ID**

1555534

**Division**

営業部

**Industry**

Logistics, Storage

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

**Salary**

4 million yen ~ 5 million yen

**Work Hours**

9:00 ~ 17:00 (休憩 1 時間)

**Holidays**

・完全週休二日制(土日祝日休み)・年末年始、夏季、その他特別休暇有

**Refreshed**

May 26th, 2026 11:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

・見積もり発行後のフォローアップを促進するため、顧客管理システムを使って、「見積発行済み」および「フォロー不

足」の案件状況を営業担当者別に毎週リスト化し、共有。

・関係構築・維持を促進するため、システムから営業担当者ごとの当週・翌週の訪問予定を抽出し、毎週リストを作成して営業チームへ提供。

・マーケティング活動の一環として、営業担当者がチェック・マーキングした業界ニュース記事を、システムまたは社内共有フォルダに保管。

・ワインテイスティングなどのイベント情報を収集し、必要に応じて申込手続きを担当。担当営業や現在の取引状況、未特定企業の情報などを含めたリストを作成し、社内共有フォルダに保存されているイベント一覧を更新。

・顧客視点に立ったカスタマイズツールとして、担当営業の指示に基づきAxis2のレポート機能を設定。

・要望に応じて、営業訪問用のプレゼン資料（PowerPoint）や統計資料（Excel）を作成。

・既存・見込み顧客向けにLCLスケジュールやBAFレート等の一斉メール送信を実施。

・カレンダーやノートなどの販促品の手配を調整。

・Flow上での会社データの新規作成・修正を適切に対応。

・展示会に参加する場合、準備や案内状作成などを調整。

・輸入量を確認し、全体輸入量と当社取り扱い量の比較を作成。

・取扱量を集計し、担当営業ごとに整理。予算と実績の比較を作成し、マネージャー向けに提供。

・売上利益の予算達成率を計算し、前年同月のデータも加味。

変更の範囲：その他会社が定める業務

---

## Required Skills

・フォワーディング業界等での実務経験1～3年ある方

・業務での英語使用に抵抗がない方

？

---

## Company Description