

SHANGRI-LA

【シャングリ・ラ 東京】 セールスエグゼクティブ / Sales Executive | ホテルセールスご
経験者歓迎

東京駅に隣接する外資系チェーンのラグジュアリーホテル

Job Information

Hiring Company

[Shangri-La Tokyo](#)

Job ID

1555363

Division

営業部門

Industry

Hotel

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Yamanote Line, Tokyo Station

Salary

4 million yen ~ 4.5 million yen

Refreshed

April 29th, 2026 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

=====
セールスエグゼクティブ
=====

仕事内容

セールス&マーケティング部におけるセールスエグゼクティブとして、担当クライアントを中心とした営業活動を担当していただきます。

【雇用形態】 正社員**【休日・休暇】**

年間休日115日

年次有給休暇（初年度10日／入社月により按分）

特別有給休暇

傷病看護休暇（有給使用／年間3日まで）

ボランティア休暇（有給使用／年間1日まで）

産前産後・育児休暇

介護・看護休暇

無給休暇（使用要件有）

【勤務時間】

勤務開始・終了は勤務予定表に基づくものとする

労働時間：フレックスタイム制 始業及び終業の時刻は労働者の決定に委ねる

所定時間外労働の有無 フレキシブルタイム：始業 午前7時から午前11時 / 終業 午後3時から午後8時

但し、業務上の必要があるときはこれを変更することがある。

コアタイム 午前11時から午後3時まで

【待遇】

社会保険完備

交通費支給（月上限30,000円）

昇給あり

賞与あり※業績による

社員食堂完備

食事手当

時間外手当

制服貸与

定期健康診断

研修制度

休憩室・仮眠室完備

セールスインセンティブ有

ほか

Required Skills

- ・ ホテルセールスでの1年以上の経験者優遇
- ・ 日本語が母語又は日本で就労可能な資格を有し、日本語での読み書きが日本人のクライアントとのビジネスで支障なく行える
- ・ ビジネスデベロップメント（クライアント訪問や電話やメールのフォローアップ）
- ・ オーガナイズや適時フォローアップ
- ・ 自身で積極的に業務を進め、チームとしても業務ができる
- ・ 利益の最大化を図るべく交渉スキル
- ・ セールスコーディネーターの成長を助け、業務においてはオーナーシップが取れる
- ・ 業務に必要なDelphi, Opera and Nexus Usageの経験者優遇

Company Description