



【海外事業】海外営業（ドイツ）

Job Information

Recruiter

United World Inc

Job ID

1555334

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 16 million yen

Refreshed

February 2nd, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

German - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事内容

海外営業(ドイツ担当)

- 製造業の図面管理／受発注SaaSプロダクトのセールス活動
- ドイツでの製品販売、通訳業務、資料作成など
- 訪問営業時の通訳業務
- その他、現地言語での資料作成等の補助

■海外出張

- 有(1~2ヶ月に1回程度)

■仕事の魅力

製造業向けSaaS事業として、2024年1月より始まった海外展開ですが、ベトナム・タイ・フィリピン・インドネシア・マレーシアなど、約十カ国への海外進出を達成しております。
この度ドイツへの進出が決定し、立ち上げフェーズからセールスとしてご推進いただける方を募集中です。
海外の製造業が抱える課題/問題を自社プロダクトが解決する為、現地を訪問し的確な提案をする事で多くの企業様よりご

好評をいただいております。

新規事業（海外事業）の拡大に貢献できる事、海外を舞台に奮闘できる仕事は自己成長にも大きく繋がります。日々、多くのやり甲斐と使命感を感じながら業務に携われる環境です。

Required Skills

■必須スキル

ドイツ語（ネイティブレベル）

日本語でのコミュニケーション（N2以上）

営業またはカスタマーサクセスなど顧客折衝の経験

Company Description