

海外営業 overseas sales

Job Information

Recruiter
United World Inc

Job ID
1555329

Industry
Advertising, PR

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
3.5 million yen ~ 7 million yen

Refreshed
November 23rd, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【会社/お仕事の魅力】
＜成果に応じたインセンティブ制度あり / 多国籍メンバーのチーム / 海外クライアントの集客課題のための提案営業 / 福利厚生充実◎嬉しいランチ補助や無料カフェなど働きやすい環境＞

■業務内容：海外クライアント向けにアフィリエイト広告の提案業務をご担当いただき、お客様の集客課題の解決をしていただきます。WEBでの営業活動の中で、GMOインターネットグループの長年のナレッジを活用した顧客第一の提案営業を実施します。顧客のニーズに合わせた自社商材やソリューションの提供も可能です。

■組織構成
多国籍のメンバーが在籍しており、中国人3名・韓国人2名・日本人1名の6名のメンバーで構成されています。
原則出社での勤務となるため、日本語でのコミュニケーションを基本に英語、中国語など様々な言語と触れ合いながら和気あいあいと業務を進めている組織です。

■具体的な仕事内容：
（1）お客様の集客課題・ニーズをヒアリング

（2）課題解決のための提案
お客様の元でアフィリエイト広告・リスティング広告・ディスプレイ広告・SNS連動型の広告など、あらゆる手法とを組み合わせながら、最適な集客戦略を提案していきます。
（3）受注後の流れ
広告を用いた集客戦略導入後の展開や、効果検証についてもお客様と営業ですり合わせを実施。 後工程の広告運用に関しては専門の運用部署が担当します。

■クライアント：
海外の通信販売業界やゲーム業界のお客様を中心に課題解決をお願いいたします。その他、複数の集客詳細をもっているため、 あなたの新しいアイデア次第で、あらゆる業界・企業にも販路を広げ提案することが出来ます。

■「GMO SmaAD」について：
「GMO SmaAD」は、業界最大級のメディアネットワークを保有するスマートフォンアプリ向け成果報酬型広告配信サービスです。アプリインストールのみならず、その後のエンゲージメントを成果地点とし、広告主様のKPIに応じたコンサルティングを強化しております。

Required Skills

【必須要件】
下記すべて必須
・ビジネスレベル以上の日本語力（日本能力試験N1レベル）
・ビジネスレベル以上の中国語力・韓国語力・英語力いずれか
・顧客折衝経験で目標を追ったご経験のある方（営業・販売など）

【歓迎要件】
・新規営業のご経験
・無形商材の営業経験
・アフィリエイトやネット広告の知識がある方（自己学習などのレベルで可）
・Webやインターネット広告営業経験
・トリリンガルの方

Company Description