

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【外資×診断薬×営業】 アカウントセールスマネージャー（近畿エリア）

【外資×診断薬×営業】 アカウントセールスマネージャー（近畿エリア）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1555326

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

9 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

August 18th, 2025 15:50

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、ラボソリューション事業の新規案件をリードし、収益拡大を推進する営業マネージャーです。市場戦略の立案からCレベル顧客への提案まで幅広く関わり、日本の医療現場に革新をもたらします。

企業情報

世界規模で事業を展開するヘルスケアリーディングカンパニーです。医療機器、診断薬、デジタル技術を統合したソリューションを提供し、患者ケアと医療機関の効率化に大きく貢献しています。

職務内容

- ラボソリューション領域での新規案件の獲得・収益目標の達成
- Go-to-Market戦略の実行（自動化、バンドル、Clinical Selling）
- 市場動向・競合分析を基にした営業戦略立案
- Cレベル顧客との関係構築と提案活動
- CRMを活用した営業プロセスとKPI管理

- ・ゾーンマネージャーのサポート業務（資料作成・本社対応など）

条件・待遇

- ・完全週休2日制（土日・祝日）、特別休暇制度あり
- ・社会保険完備、退職金制度・確定拠出年金制度あり
- ・フレックスタイム制、在宅勤務制度あり
- ・グローバルな研修・キャリア開発の機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

Required Skills

- ・診断薬業界で**10年以上の経験**を有し、大規模案件を成功に導いた実績を持つ方
- ・大学病院・基幹施設を担当した経験がある方
- ・交渉力・リーダーシップ・プレゼンテーション力を備えた方
- ・新人教育やチームマネジメントの経験があれば尚可
- ・日本語：ネイティブレベル、英語：日常会話レベル

Company Description

世界規模で事業を展開するヘルスケアリーディングカンパニーです。医療機器、診断薬、デジタル技術を統合したソリューションを提供し、患者ケアと医療機関の効率化に大きく貢献しています。