

【インド/India勤務】日系専門商社・法人営業/駐在員登用j実績有!/充実の福利厚生/英語 を活かせる

駐在員登用・社内昇進・管理職登用・異動・他国転籍等、幅広いキャリアパスが魅力!

### Job Information

#### Recruiter

PERSOLKELLY India Private Limited

#### Job ID

1555257

### Industry

Specialized Import, Export

### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

India, バンガロール

### Salary

3 million yen ~ 6 million yen

### **Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Refreshed

November 24th, 2025 00:00

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 1 year

### **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

**Daily Conversation** 

# Minimum Japanese Level

Native

### **Minimum Education Level**

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

### ■会社概要

「切る」「削る」「曲げる」といったものづくりに欠かせない切削工具・耐摩工具というツールを中心に取り扱う商社です。切削工具市場の世界シェア約60%をカバーする主要かつ多彩なメーカーとの取引を行い、国内外の商材を厳選し、ユーザーニーズに応える常時約15万アイテムの品揃えを実現しています。多くの商材を取り扱うことが出来るので、自動車、航空機、建機・農機、造船、電機メーカー、半導体などあらゆるものづくりの現場に携わることが出来、またCominixにしか扱えない商品もあるので、お客様の問題を真に解決するオンリーワンの提案を行えることを、事業の強みにしています。

海外事業としては、中国やタイ、フィリピン、インドネシア、ベトナム、インド、メキシコ、アメリカなどの10カ国・33ヵ所の営業拠点にてグローバルネットワークを構築し、海外顧客向けに切削工具、耐摩工具、鉱物資源等を販売しています。本募集ポジションはインド法人のバンガロール本社で、法人営業に従事いただきます。

# ■職務概要:

バンガロール本社にて、切削工具/耐磨工具の営業活動に従事いただきます。

# ■職務内容:

・同社製品の新規・既存営業活動(新規5:既存5の割合)

(顧客は日系5:インド系5の割合/二輪・四輪、航空機関連メーカーの工場)

- ・日本人コミュニティでのイベント参加、ネットワーキングを通じた新規顧客との接点構築
- ※営業先の顧客窓口はインド人9割、日本人1割程のイメージです。(生産or調達部門)
- ※基本的にはインド人営業スタッフと2名で営業に行っていただきます。
- ※ご経験に応じてプレイングマネージャーとしてインド人営業スタッフ2名のマネジメントもご担当いただきます。

# ■福利厚生

- ・赴任時航空券費用
- ·VISA·FRRO取得費用
- ・赴任時ホテル費用(約2週間分)
- ·SIM貸与・通信費用
- ・医療保険
- ・一時帰国航空券費用・休暇(年1回)
- · 予防接種費用
- ・社用車送迎(通勤・営業時)
- · 出張手当(日当支給)

# Required Skills

- ■必須要件Mandatory qualifications
- ・製造業or商社における有形商材の営業経験
- ・明るいお人柄、向上心をお持ちの方
- ・日常会話レベルの英語力
- ・インドで中長期的に就業していきたい意欲のある方

# ■歓迎要件Desired qualifications

・切削工具もしくは耐磨工具業界経験

# Company Description