



ベトナムの求人なら
JAC Recruitment Vietnam

PR/095053 | 外資系企業向け新規営業マネージャー

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Vietnam Co., Ltd

Job ID

1554689

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Vietnam

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 12th, 2025 10:30

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

■ポジション名：外資系企業向け新規営業マネージャー

■業務内容

- ・ 欧州、米国、またはオーストラリア市場向けの包括的な営業戦略の策定・実施（会社の全体戦略と整合）
- ・ 市場調査の実施による新規ビジネス機会、ターゲットセグメント、競合状況の把握
- ・ 顧客ニーズと規制環境に合致したバリュープロポジションの定義・改善
- ・ 国際市場向け営業チームの構築・指導・モチベーション管理
- ・ 明確な営業目標の設定、パフォーマンスの監視、是正措置の実施
- ・ リード獲得から契約締結までの営業サイクル全体の推進
- ・ 顧客との長期的な信頼関係の構築
- ・ 欧州、米国、またはオーストラリアの関連法規（データ保護、消費者保護、契約法、知的財産など）に準拠した営業活動の実施
- ・ 法務部門との連携による契約書の確認・締結
- ・ マーケティング、製品開発、オペレーション、法務など社内チームとの連携
- ・ 売上予測、市場動向、業績報告の定期的な提出
- ・ 国際会議、展示会、顧客訪問などでの会社代表（必要に応じて海外出張あり）

■求める経験・能力・資格等

◎MUST

- ・営業職での10年程度以上の経験（新規事業開発）、うち2年以上の営業マネージャーまたは同等のリーダー職経験
- ・欧州、米国、またはオーストラリア市場でのビジネス経験と深い理解
- ・各国の関連法規に関する知識
- ・ベトナムでのフルタイム勤務が可能な方
- ・ビジネスレベルの英語力（読み書き・会話）
- ・優れたプレゼンテーション・交渉スキル
- ・国際市場での営業目標達成実績
- ・市場参入・成長戦略の立案・実行能力
- ・優れた対人スキルと長期的な顧客関係構築への意欲

◎WANT

- ・ベトナム在住者
- ・IT営業経験
- ・対象市場での人脈がある方
- ・CRMソフト（Salesforce、HubSpot、Odooなど）の使用経験

Notice: By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.vn/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.vn/terms-of-use>

Company Description