



## 【インド求人！】日本人向け不動産企業！×日系向け営業担当

社内メンバーのほとんどはインド人スタッフ、社内外共に英語を使用できる環境です！

### Job Information

**Recruiter**

[RGF Select India Pvt. Ltd](#)

**Hiring Company**

日本人向け不動産企業

**Job ID**

1554561

**Industry**

Real Estate Brokerage, Management

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

India

**Salary**

3.5 million yen ~ 4 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

9:00-18:00

**Holidays**

日・祝日(土曜日は週二回出勤)

**Refreshed**

February 6th, 2026 06:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 50%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

#### 【おすすめポイント】

◆日系企業、日本人駐在員向けにオフィス不動産、住居等の営業を担当して頂ける方を急募しています！

- ◆福利厚生の中に一時帰国の航空券や、社宅の支給、通勤用の車＆ドライバーの支給も含まれており、初めての海外生活でも安心できる環境です！
- ◆社内メンバーのほとんどはインド人スタッフとなり、社内外共に英語を使用して業務を進めて頂きます！

#### ■主な業務内容

インドに進出する日系企業を不動産分野でサポートするお仕事です。  
主にリロケーションのオールサポートを担当して頂きます！  
不動産入居後のメンテナンスやトラブル対応などのアフターサービスは、ローカルスタッフが対応いたしますが、日本人のお客様の対応は日本人スタッフが専門で行っております。（オフィス及び賃貸物件等）

具体的な業務内容は以下の通りです。

- ・新規顧客の開拓（電話、メールでの営業がメイン）
- ・既存顧客へのルート営業
- ・住居内覧、問い合わせの対応

---

#### Required Skills

<必須条件>

- ・営業経験2年以上
- ・海外生活経験3ヶ月以上
- ・日常会話レベル以上の英語力

<歓迎条件>

- ・不動産業界での営業経験
- ・海外での就業経験

---

#### Company Description