RGF HR Agent India

【インド求人！】日本人向け不動産企業！×日系向け営業担当

裁量権も高く、英語力アップやスキルアップを希望する方にオススメの就業環境です！

Job Information

Recruiter
RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company
日本人向け不動産企業

Job ID
1554520

Industry
Real Estate Brokerage, Management

Job Type
Permanent Full-time

Location
India

Salary
3.5 million yen ~ 4.5 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:30-18:00

Holidays
隔週土曜日、日曜日、Earned Leave - 15 days、Casual Leave/Sick Leave -7 days

Refreshed
November 4th, 2026 14:34

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

【おすすめポイント】

★本ポジションは交通費サポートや住宅サポート等があり、安心して就業をスタートできる環境です！

これまでにも日本人の採用経験も多数あり、現在も日本人の営業職の方が活躍しています！
★裁量権も高く、インド人従業員の多い環境ですので、英語力アップやスキルアップを希望する方にオススメの就業環境です！
★勤務地もグルガオンの中心部ですので、日本人向けサービスも充実しており、プライベートも充実させながら、就業することが可能です。

◆日系向けビジネスの拡大に伴い、北インドおよび他の地域の新規顧客開拓を担える人材を募集します。

同社は北インドエリアの日系クライアントを中心に、不動産（個人用住居　オフィス物件　インテリア・デザインなど）　、カーレンタル、VISA手続きサポートなどが以外在住外国人向けサービスを展開する企業です。本ポジションは、北インドの既存顧客にアプローチするだけではなく、将来的に西・南インドにおける在印日系企業に対して、新規企業開拓を行って頂きます。
主に不動産関連サービスを商材とし、自社サービスの提案や、顧客との打ち合わせ、社内コーディネーション、アフターフォローを行って頂きます。また、各種イベントへの出席などの営業活
動を通して、新規顧客獲得も行って頂きます。

■具体的な業務内容
既存顧客対応（既存顧客からの問い合わせ対応 / 定期接触 /　自社サービスの提案、顧客の依頼に応じた社内・社外コーディネーション・内覧サポート / アフターフォローなど）５０％
新規開拓営業　（市場調査 / クライアントリストの作成/ 客先訪問 / 商工会やイベントなどへの参加 等）５０％

Required Skills

<必須条件 >

・営業経験もしくはカスタマーサービス経験
・英語力日常会話レベル（主に社内スタッフとのコミュニケーションにおいて英語を使用します。英語力に自信のない方でも、就業後学んで頂ける環境があります。）

<歓迎条件>

・インド他、海外での就業経験をお持ちの方
・不動産業界での就業経験をお持ちの方

Company Description