



## ソフトウェア製品契約更新営業/リニューアルセールス

株式会社トリンプル・ソリューションズでの募集です。法人営業（その他）のご経験...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

株式会社トリンプル・ソリューションズ

**Job ID**

1554261

**Industry**

Software

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

7 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

**Refreshed**

February 6th, 2026 01:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2311984】

「業界シェア世界No.1」の3次元CAD自社商材「BIMソフトウェア」拡販の為、リニューアルセールス/既存顧客担当を募集しております。  
顧客先は、国内の建設会社、設計会社、鉄骨製作会社等になります。  
小規模な住居から高層ビル、工場など大型インフラまで世界中の幅広い分野で使用されます。

【具体的な仕事内容】

- ・ 既存顧客の課題解決に向けた提案やフォロー
- ・ ソフトウェア年間契約の更新等
- ・ 新規顧客開拓（できれば）

※新規顧客はお客様からの紹介、業界紙やWebを参照された企業からのお問合せ等に対して  
プリセールスエンジニアと協力して同社ソリューションを提案していきます。

---

## Required Skills

【必須】

直販法人営業経験3年以上

【歓迎】

建設・製造・IT業界の営業経験者

新規開拓営業の経験

ソフトウェア業界でのライセンス契約更新、アップセルなどの経験

---

## Company Description

測量機器、建設に関するソフトウェアの販売