



## ソフトウェア製品契約更新営業/リニューアルセールス

株式会社トリンブル・ソリューションズでの募集です。法人営業（その他）のご経験…

### Job Information

#### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

#### Hiring Company

株式会社トリンブル・ソリューションズ

#### Job ID

1554261

#### Industry

Software

#### Company Type

International Company

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Osaka Prefecture

#### Salary

7 million yen ~ 9 million yen

#### Work Hours

09:00 ~ 18:00

#### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日祝日 年...

#### Refreshed

February 6th, 2026 01:00

### General Requirements

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 【求人No NJB2311984】

「業界シェア世界No.1」の3次元CAD自社商材「BIMソフトウェア」拡販の為、

リニューアルセールス/既存顧客担当を募集しております。

顧客先は、国内の建設会社、設計会社、鉄骨製作会社等になります。

小規模な住居から高層ビル、工場など大型インフラまで世界中の幅広い分野で使用されます。

## 【具体的な仕事内容】

- ・既存顧客の課題解決に向けた提案やフォロー
  - ・ソフトウェア年間契約の更新等
  - ・新規顧客開拓（できれば）
- ※新規顧客はお客様からの紹介、業界紙やWebを参考された企業からのお問合せ等に対して  
プリセールスエンジニアと協力して同社ソリューションを提案していきます。
- 

## Required Skills

## 【必須】

直販法人営業経験3年以上

## 【歓迎】

建設・製造・IT業界の営業経験者

新規開拓営業の経験

ソフトウェア業界でのライセンス契約更新、アップセルなどの経験

---

## Company Description

測量機器、建設に関するソフトウェアの販売