CareerCross by JAC Recruitment

【800～1500万円】半導体製品ソリューション営業 （Semicon Business Development Sales）…

ASUS JAPAN株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方…

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
ASUS JAPAN株式会社

Job ID
1554159

Industry
Hardware

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
8 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
09:30 ～ 18:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 初年度10日 、入社後6ヶ月目から付与されます。 【休日】完全週休二日制…

Refreshed
August 7th, 2025 15:07

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2306161】
【業務概要】
日本全国のIndustrial PC 及びHPC solutionsに関する半導体の法人顧客を開拓するため、代理店と連携しながらリセラー・中小企業などの様々な半導体関連の顧客候補に対し、営業活動をご担当いただきます。

半導体領域においては自社パーツ系製品の販路拡大の一環として、既存のリセラーとの関係構築だけではなく、新規顧客の開拓業務や定期的な深耕営業など、様々な営業手法をご担当頂けます。

また政府主導の入札案件を獲得するため、全国各地に飛び回って、日本大手企業の支店や営業所に訪問し、特定エリアや都府県に特化した深耕営業もできます。 商談の内容によって、会社全体の売上向上に貢献でき、自分の営業スキルアップもでき、非常にやりがいのある仕事です。

【主な担当業務内容】
・ 全国の半導体関連企業への営業活動（製品企画、売上計画、販売予測の提案など）
・ 半導体大手企業の全国拠点の支店や営業所と定期出張訪問の実施：年間＞四半期＞月＞週の中長期の販売戦略の策定、入札案件の管理、納期の管理と提案
・ 拡販に向けて製品説明、価格管理、リベートプログラム、利益マージンの策定及び運用
・ 自社内のプロダクトマネジメント部及びマーケティング部と連携しながら、大型展示会等の開催と展開（例：SEMICONR JAPAN）
・ 代理店の営業担当と商談し、トータルソリューションの展開企画、製品規格の選定、販促提案の実施
・ 代理店の販売実績及び在庫、ビジネスチャネル整理などの管理
・ 代理店、リセラー、半導体関連企業、政府もしくはSierなどの顧客からの問合せ対応
・ 自社内のカスタマーサービス部と連携しながら、トラブルシューティング対応

【担当製品】
半導体ウェハ（Semicon wafer）、LCD 液晶パネル、IPC DTOS、Edge PC/Box PC（NUC） マザーボード、ビデオカード、protocol gateway、remote control module、EtherCAT マスター

Required Skills

【応募条件】
・ 半導体関連のIndustrial PC/ Industrial Server/ HPC solution 関連の営業経験 5 年以上
・ 半導体業界での勤務経験があり、半導体業界におけるネットワークや人脈がある方
・ 半導体ビジネス向けの販売戦略の立案及び実務経験がある方

【歓迎条件】
・ 半導体製品への高い興味や関心、もしくは半導体に関する専門知識がある
・ 英語または中国語でのコミュニケーション能力がある方

Company Description

【概要】 世界中で絶大な支持を受ける「Zenbook」「ZenFone」「ROG」シリーズを手掛けるエイスーステック コンピューター（ASUSTeK Computer Inc.）の日本法人。グローバルな技術力と革新的な製品で知られる当社は、グループ全体は約10万人の従業員と1220億円の資本金を持つ、外資系トップクラスの企業です。【事業内容】ASUSの事業は、マザーボードやビデオカードなどのコンポーネントから、デスクトップベアボーンシステム、サーバー、ノートPC、ゲーミングPC、ネットワークデバイス、スマートフォンに至るまで多岐にわたります。実は日系メーカーのPCにも、ASUSの部品が多く使用されており、PC部品・周辺機器の分野においても世界的にトップクラスの地位を築いています。ASUS JAPANは主に日本マーケット向けの自社製品販売、マーケティング活動及びカスタマーサポート機能を担っています。近年代表的な例としては、2023年6月には、革新的なポータブルゲーミングPC「ROG Ally」、2025年2月からも14型ノートPC「ASUS Zenbook SORA」を発売しました。これらのシリーズはポータブル利便性及び超軽量のAI PCとして、多くの注目を集めています。