



## 【英語】グローバルB2Bセールス/リード獲得～契約締/年収550～800万円@東京

バイリンガルのメンバーが多く、グローバルにご活躍頂ける職場です！

### Job Information

#### Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

#### Hiring Company

日本最大級のビジネススクール運営企業

#### Job ID

1554093

#### Industry

Education

#### Company Type

Large Company (more than 300 employees)

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

#### Train Description

Yurakucho Line Station

#### Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

#### Work Hours

フレックスタイム制

#### Holidays

完全週休二日制、祝日

#### Refreshed

February 7th, 2026 05:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 3 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

#### Minimum Japanese Level

Fluent

#### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

当社が提供する法人向けeラーニングサービスの法人営業全般（リード獲得～契約締結）とInside/Outside Sales（Human

Touch) の統括（リード・RFI・RFP創出）を担当していただきます。

#### 具体的な業務内容

##### 【1. 法人向けeラーニングサービス 法人営業】

- ・グローバル市場における顧客基盤拡大のための営業戦略策定・実行
- ・海外拠点・社内チーム（法人研修、CS、オペレーション）との連携
- ・営業資料の作成・展開
- ・顧客のリーダー育成プロジェクトの統括
- ・アカウントマネジメント

##### 【2. Inside Sales（リード・RFI・RFP創出）】

- ・問い合わせやWeb行動からのリード対応
- ・課題・ニーズをヒアリングし、サービス紹介 → 適切なチームに引継ぎ
- ・必要に応じて提案～契約まで同行
- ・KPI設定と改善
- ・他部門（マーケティング含む）との連携

---

### Required Skills

#### ■必須スキル・社会人経験3年以上ある方

- ・社会人経験が3年以上ある方
- ・セールスコンサルタントとしての成功経験（管理職経験3年以上）がある方
- ・経営層含む顧客対応経験がある方

#### ■歓迎スキル

- ・Salesforce・Pardot使用経験がある方
- ・教育・L&D・eラーニング業界への関心がある方
- ・グローバルB2B営業経験がある方
- ・マーケットリサーチやトレンド分析経験がある方
- ・経営層とのやり取り経験がある方

#### ■人物像

- ・自発的に営業活動を推進できる方
- ・対人関係構築力、リーダーシップがある方
- ・弊社の理念に共感できる方

---

### Company Description