



【英語】 グローバルB2Bセールス/リード獲得～契約締/年収550~800万円@東京

バイリンガルのメンバーが多く、グローバルにご活躍頂ける職場です！

## Job Information

### Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

### Hiring Company

日本最大級のビジネススクール運営企業

### Job ID

1554093

### Industry

Education

### Company Type

Large Company (more than 300 employees)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Yurakucho Line Station

### Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

フレックスタイム制

### Holidays

完全週休二日制、祝日

### Refreshed

February 7th, 2026 05:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Fluent

### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

当社が提供する法人向けeラーニングサービスの法人営業全般（リード獲得～契約締結）とInside/Outside Sales（Human

Touch) の統括（リード・RFI・RFP創出）を担当していただきます。

#### 具体的な業務内容

- 【1. 法人向けeラーニングサービス 法人営業】
  - ・グローバル市場における顧客基盤拡大のための営業戦略策定・実行
  - ・海外拠点・社内チーム（法人研修、CS、オペレーション）との連携
  - ・営業資料の作成・展開
  - ・顧客のリーダー育成プロジェクトの統括
  - ・アカウントマネジメント
- 【2. Inside Sales（リード・RFI・RFP創出）】
  - ・問い合わせやWeb行動からのリード対応
  - ・課題・ニーズをヒアリングし、サービス紹介 → 適切なチームに引継ぎ
  - ・必要に応じて提案～契約まで同行
  - ・KPI設定と改善
  - ・他部門（マーケティング含む）との連携

---

## Required Skills

### ■必須スキル・社会人経験3年以上ある方

- ・社会人経験が3年以上ある方
- ・セールスコンサルタントとしての成功経験（管理職経験3年以上）がある方
- ・経営層含む顧客対応経験がある方

### ■歓迎スキル

- ・Salesforce・Pardot使用経がある方
- ・教育・L&D・eラーニング業界への関心がある方
- ・グローバルB2B営業経験がある方
- ・マーケットリサーチやトレンド分析経験がある方
- ・経営層とのやり取り経験がある方

### ■人物像

- ・自発的に営業活動を推進できる方
- ・対人関係構築力、リーダーシップがある方
- ・弊社の理念に共感できる方

---

## Company Description