



Morgan
McKinley

セールス部長

ナショナルチャネルセールスリーダーとして、日本全国の売上成長を牽引する仕事

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1554008

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 5th, 2025 21:02

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ナショナルチャネルセールスリーダーとして、日本全国の売上成長を牽引する仕事です。

主な職務内容

- チャネルパートナーの経営層と関係を構築・管理します。
- 役員レベルでの複雑なアカウント交渉を主導します。
- 売上とパートナー満足度に関する正確な予測を提供します。
- チャネル戦略を再定義し、適切なパートナーを選定します。
- 流通契約やインセンティブプログラムの導入と実行を指揮します。
- 戦略的パートナーと連携し、中長期の事業計画を実行します。

Required Skills

必須条件経験・資格：

- ヘルスケア業界における商業戦略の策定・実行経験が5年以上
- 高いコミュニケーション能力とプレゼンテーションスキル
- Salesforceやデータ可視化プラットフォームの使用経験
- プロセス改善を主導した実証可能な経験
- 日本語と英語の両方で優れたコミュニケーションスキル

この求人がおすすめの理由

- ナショナルチャネルセールスリーダーとして、日本全体のチャネル戦略を策定し、大きな影響力を行使できます。
- ステークホルダーとの複雑な交渉を通じて、高いビジネススキルと対人能力を磨く機会があります。
- セールスだけでなく、マーケティングや学術、マネジメント、グローバルロールなど、幅広いキャリアチェンジの可能性がります。
- ハイブリッドワークが可能であり、ワークライフバランスを考慮した働き方ができます。

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。