

**Morgan
McKinley**

ソフトウェアセールス

製造業向けDXソリューションのセールスとして、顧客の変革を推進する営業職

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1554007

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 19th, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

製造業向けDXソリューションのセールスとして、顧客の変革を推進する営業職です。

主な職務内容

- 製造業向けDXソリューションの提案、交渉、契約を主導します。
- 新規・既存顧客から新たなライセンスやビジネス機会を発掘します。
- 顧客内部や社内関連部署との各種調整業務を円滑に進めます。
- 顧客のデジタルトランスフォーメーションを推進します。

Required Skills

必須条件経験・資格：

- 5年以上の法人営業経験
- 新規開拓営業またはアカウント営業に関連する経験
- 成果に対して強いこだわりを持っていること
- 高い対人対応力とコミュニケーション能力
- ビジネス英語

この求人がおすすめの原因

- 多岐にわたる産業の顧客に対し、高度なソフトウェアソリューションで課題解決に貢献できます。
- 成果に応じた高報酬: 基本給に加え、明確なターゲットインセンティブがあり、自身の貢献が直接収入に反映されます。
- 大手外資系企業ならではの各種休暇制度など、ワークライフバランスを重視した環境で働けます。
- 大手テクノロジー企業で、製造業のデジタルトランスフォーメーションを最前線で推進できます。

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。