

**Morgan  
McKinley**

## セールス

整形外科医療機器の営業として、患者さんのQOL向上と医療の質向上に貢献する仕事

### Job Information

**Recruiter**[Morgan McKinley](#)**Job ID**

1554006

**Industry**

Bank, Trust Bank

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

August 5th, 2025 20:38

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Basic

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

整形外科医療機器の営業として、患者さんのQOL向上と医療の質向上に貢献する仕事です。

#### 主な職務内容

- ・ 予算達成のため既存顧客のシェア拡大と新規顧客の製品採用を推進します。
- ・ 日々の活動や現場の情報を迅速に報告・連絡・相談します。
- ・ 業務効率と利益意識を高めます。
- ・ 業界や社内ルール（臨床試用書取得など）を理解し、全ての営業活動において徹底して遵守します。

---

## Required Skills

必須条件経験・資格：

- 普通運転免許
- 2～3年以上のセールス経験
- ビジネス英語

この求人がおすすめの理由

- 大手メディカルカンパニーの安定した基盤で長期的なキャリア形成が可能です。
- 革新的な製品を通じて、医療の質向上と患者さんの生活の質の改善に直接貢献できます。
- 営業経験が2～3年以上あれば、医療業界未経験でも歓迎され、新しい分野での成長を期待できます。
- 目標達成に向けたサポートやチーム協力の機会が多く、自己成長と組織貢献を両立できます。

---

## Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。