

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【年収 2 0 0 0 万以上】産業分野向けソリューションを提案するセールスポジション

【年収 2 0 0 0 万】ハイブリッドワーク×ソフトウェアセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1553956

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

18 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

August 5th, 2025 14:24

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

成長市場・新規顧客を対象に、産業系ソフトウェア製品の提案営業を担当。

デジタルツインを活用したデータ活用支援を通じて、顧客の業務効率化・DXを推進します。

企業情報

エンジニアリングや製造、インフラ業界向けに、プロセス最適化・業務効率化を支援する産業系ソフトウェアをグローバルに提供している企業です。

デジタルツインやデータ連携基盤などの先進ソリューションを通じて、企業のDXを加速させています。

職務内容

- ・新規顧客への接客営業
- ・既存顧客に対するアップセル・クロスセルによる拡販
- ・アカウントプラン策定、営業戦略の実行
- ・社内技術チームとの連携

- 顧客の課題をヒアリングし、付加価値あるソリューションを提供する

条件・待遇

- 2,000万円前後の基本給 + インセンティブ制度
- 柔軟な働き方と東京を拠点とした安定した職場環境
- キャリアアップに繋がる豊富な研修とサポート
- 社会保険完備と充実した福利厚生

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

Required Skills

- SaaSまたはDaaS（Data as a Service）ソリューションの法人営業経験：8年以上
 - ビジネスレベルの英語力（読み書き・会話ともに優れたコミュニケーション能力）
-

Company Description

エンジニアリングや製造、インフラ業界向けに、プロセス最適化・業務効率化を支援する産業系ソフトウェアをグローバルに提供している企業です。

デジタルツインやデータ連携基盤などの先進ソリューションを通じて、企業のDXを加速させています。