

# PR/086462 | Vertriebsmitarbeiter - Key Account Manager (m / w / d)

### Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Germany

### Job ID

1553928

### Industry

Other (Trade)

### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Germany

### Salary

Negotiable, based on experience

#### Refreshed

November 11th, 2025 13:01

### General Requirements

# **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

None

# Minimum Japanese Level

None

### **Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

### Visa Status

No permission to work in Japan required

# Job Description

## ÜBERBLICK

Ein erfolgreicher japanischer Hersteller von Aluminium-Elektrolyt-Kondensatoren sucht einen Vertriebsmitarbeiter - Outside Sales (m/w/d) (38,5 Std./Woche) in Nürnberg.

# **AUFGABEN**

- Betreuung der vorhandenen und Gewinnung neuer Kunden (Direktkunden und Distributoren)
- Pflege der Kundenbeziehung auf allen Ebenen und Design neuer Produkte
- Schulung der Verkaufsmitarbeiter entsprechend der Marketing-Strategien und Konzepten
- Angebotsausarbeitung / Vorbereiten und Führen von Jahrespreisverhandlungen
- Kunden-, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erstellen von Verkaufsstatistiken

### **QUALIFIKATIONEN**

- Technische Ausbildung in Elektrotechnik oder Elektronik (z.B. Techniker, Ingenieur/Meister, Bachelor oder Wirtschaftsingenieur)
- Erfahrung im Vertrieb von elektronischen Bauelementen
- hohe Eigenverantwortung, lösungsorientiertes Handeln immer im Blick auf unseren Kunden
- · Reisebereitschaft innerhalb Europas
- · Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse
- Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, idealerweise gute Kenntnisse in MS-Outlook
- Bereitschaft zur Urlaubsvertretung nach Absprache
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

## **VORZÜGE**

- einen krisensicheren unbefristeten Arbeitsplatz mit Fixgehalt in einem internationalen, ständig wachsenden Unternehmen
- moderne Arbeitsplätze, Mobiles Arbeiten nach Absprache, 30 Tage Urlaub, betriebliche Sozialleistungen, Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Regelmäßige Teammeetings und Feedbackgespräche mit dem Vorgesetzten
- individuelle Trainings- und Coaching Maßnahmen
- Nutzung kostenloser Parkplätze auf dem Firmengelände
- gute Anbindung an den Nürnberger Verkehrsverbund (VGN)
- Benefits gratis "Heiß- & Kaltgetränke" stehen jederzeit kostenlos zur Verfügung

Bewerben Sie sich online, um weitere Informationen über diese Gelegenheit zu erhalten. Aufgrund der hohen Anzahl von Bewerbern werden leider nur die in die engere Wahl kommenden Kandidaten benachrichtigt. Wir danken Ihnen für Ihr Verständnis.

**Notice:** By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: https://www.jac-recruitment.de/privacy-policy Terms and Conditions Link: https://www.jac-recruitment.de/terms-of-use

Company Description