



IT×安定成長企業でのCMO職（～2,000万円）

マーケティング、商品開発、営業の全てを統括し、自らの手で事業をドライブ

Job Information

Recruiter

Career Development Associates Corporation

Hiring Company

株式会社フォーラム

Job ID

1553743

Industry

IT Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

5 million yen ~ 20 million yen

Refreshed

August 4th, 2025 12:03

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

1. マーケティング戦略の構築
自社の提供するサービス、競合のサービス、顧客のニーズを分析し、顧客セグメント別、サービス別に、マーケティング戦略を構築します。
2. サービスラインの拡張
大手企業やプロフェッショナルファームの潜在的な課題・ニーズを特定し、新たなサービスラインやサービスパッケージを構想し、事業化します。また、社内、社外のリソースを活用し、アウトプットのプロダクションラインを構築します。
3. トップセールス
当社のCEO・CSO・COOと連携して、ターゲットとなる企業のトップ経営者や幹部に対して直接アプローチします。
4. 営業組織のマネジメント
大手企業やプロフェッショナルファームへの高度な営業活動を担う組織を構築し、プレゼンテーションツールや営業トークスクリプトを整備するとともに、営業組織をマネジメントします。
5. プロジェクトマネジメント

組織横断的なマーケティングプロジェクトのプロジェクトリーダーとして、プロジェクト全体をマネジメントします。

6. コミュニケーション施策の実行

ダイレクトメール、セミナー、プレスリリース、営業用プレゼン資料、Webページ、SNSなど、多角的なメディアやチャネルを活用し、包括的なコミュニケーション施策を実行します。

7. 幹部へのアドバイス

経営者や各事業責任者に対して、マーケティングに関する有効な施策を提言したりアドバイスをを行います。

Required Skills

<必須要件>

- ・ クライアント向けプレゼン資料作成の経験。例えば、M&Aピッチ資料、コンサルティング提案書、マーケティングリサーチ報告書、事業用不動産提案書、炭素会計レポートなど。
- ・ 大手企業幹部、管理職とのコミュニケーション、交渉の経験。
- ・ チームマネジメントの経験。
- ・ BtoBマーケティングの戦略立案と実行の経験。

<歓迎要件>

- ・ 新サービス開発の経験
- ・ セミナーの企画、運営
- ・ ブランドマネジメント
- ・ コンサルティングファームにおけるセールス経験
- ・ M&Aにおけるセルサイドの経験
- ・ マーケティングリサーチ会社におけるセールス経験
- ・ 事業用不動産のセールス経験
- ・ 総合商社におけるセールス経験

Company Description