



【インサイドセールス】ドイツ機械要素部品メーカーの日本法人 | 年間休日125日★リーダー候補

ドイツ本社を含め世界71ヶ国にサービス網を展開しているグローバル企業

Job Information

Hiring Company

igus K.K.

Job ID

1553742

Division

dry-tech営業部 インサイドセールス

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Sumida-ku

Train Description

Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Kinshicho Station

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

8:45~19:00まで2交代制で問合せ対応を行います。(8:45~17:00または10:45~19:00)

Holidays

完全週休2日制(土日祝)、夏期休暇(4日)、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業

Refreshed

August 11th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- ・ エンジニアリングプラスチック製品の内勤営業を担当
- ・ グローバル企業の中核で多部門と連携できる／製品知識を深めながら成長できる
- ・ インサイドセールスやカスタマーサポートの経験が活かせる
- ・ ドイツ本社研修・英語学習費用補助あり

ポジション インサイドセールス

イグスは、様々な産業機械や製品の可動部分に使われる、エンジニアリングプラスチック部品の開発・製造・販売を行うグローバル企業です。ドイツ本社を含め、世界71の国と地域にサービス網を展開しています。同社のdry-tech（ドライテック）部門のインサイドセールスとして、社内外の問合せ対応を中心に担当いただきます。担当製品の範囲はすべり軸受、リニアガイド、ボールベアリング、ロボットなど多岐にわたります。営業・業務部門他全体をサポートし、内勤営業活動をリードしていただきます。

具体的には

- ・ ヘルプデスク対応：顧客や社内（外勤営業・内勤部門）からの製品に関する問い合わせ対応
- ・ 営業事務・ロジスティクス部門と連携しデリバリー調整のサポート
- ・ デジタルセールス担当（弊社Web shopや各ECサイトの運用）

（変更の範囲）
会社の定める業務

■職務の特徴

イグスの製品はあらゆる産業界で活用されています。
対象顧客は多岐に渡りますが、機械装置メーカーが主なターゲットとなります。
（工作機械、ロボット、自動車、農機・建機、食品包装機械や半導体製造装置など）

■仕事のやりがい

- ・ ドイツ本社とのやり取りがあり、グローバルかつダイナミックなビジネスに関わることができます。
- ・ 内勤の事務的な単調作業ではなく、お客様や社内の様々な部署と幅広く関り、社内の潤滑剤となり事業が円滑に進むよう推進していく重要な役割で、日々やりがいを感じることができます。
- ・ インセンティブの支給があります。

■募集背景：体制強化

■雇用形態

正社員

■勤務地（雇入れ直後）

本社／東京都墨田区錦糸1-2-1アルカセントラル15F
JR総武線／地下鉄半蔵門線 錦糸町駅 徒歩3分
基本的には出社をお願いします。
（変更の範囲）
会社の定める場所および労働者の自宅

■年収

想定年収：500～800万円（インセンティブ込）
年俸制（16分割）
年俸¥5,000,000～基本給¥258,929～固定残業代¥53,571～を含む/月

■就業時間

8:45～19:00まで2交代制で問合せ対応を行います。
※遅番は1週間に1～3日程度の頻度です。遅番はある程度対応が可能になってからです。
勤務パターン[1]：8:45～17:00（所定労働時間：7時間15分）
勤務パターン[2]：10:45～19:00（所定労働時間：7時間15分）

■休日・休暇

年間休日数：125日、完全週休2日制(土日祝)
年間有給休暇：12日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業、子の看護等休暇
※育児休暇取得実績あり 育休後復帰率100%

■社内制度・福利厚生

<教育制度>
国内研修、及びドイツ本社での製品トレーニングなど

<福利厚生その他補足事項>

- ・ コーポレートカード貸与（職種による）
- ・ ノートパソコン貸与
- ・ 英語学習費用の補助あり

- ・永年勤続表彰
 - ・健保組合経由での保養所利用、ラフォーレ倶楽部優待、スポーツクラブ優待あり
-

Required Skills

応募必須条件

下記いずれかを満たす方

- ・ 機械部品の営業(外勤または内勤)経験または技術サポート経験
- ・ 機械要素/機能部品の製造、又は営業に携わった経験のある方。

歓迎条件

- ・ 設計・技術開発の業務経験をお持ちの方。
- ・ 英語力（読書きができるレベル）
- ・ リーダー経験がおありの方

求める人物像

- ・ 責任感と当事者意識を持って業務に取り組める方。
- ・ 社内部署間で協調を保ちながら役割を遂行できる方。
- ・ ロジカルな考え方ができる方

選考プロセス 1次&2次はご都合に合わせてオンライン(Teams)または対面にて実施。

- ・ 1次 面接：部門責任者(営業部長)面接
 - ・ 2次 技術テスト(図を見て正解を一つ選んでいただくもので、計算問題など複雑な内容ではありません。時間は25分で5択のテストとなります)
テスト後に営業部長との簡単な面談あり。
 - ・ 3次 面接（対面）：社長面接
-

Company Description