



【インド求人！】日系大手塗料メーカー×日系アカウントマネージャー

大手日系塗料メーカーにて貴重な営業職の募集です！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

日系大手塗料メーカー

Job ID

1553711

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

3 million yen ~ 4.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00-17:30

Holidays

土日祝+その他有給

Refreshed

February 13th, 2026 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【オススメポイント】

★大手日系メーカーにて貴重な営業職の募集です！日系営業担当として、同社のビジネス拡大に寄与いただきます！

★インドでも高い知名度&ブランド力を誇る同社の製品、そのブランド力を活かしながら、裁量権のある環境にて従事することで、キャリアアップにつなげることが可能です！

★インドで活躍する日本企業の代表格の一つとして、TVや新聞等メディアに取り上げられることも多く、注目度の高いインド事業にてキャリア形成することが可能です！

★営業地域はインド全域です。多様な国インドの、様々な地域に訪れることができます！

- ・インドにおいてもBtoB、BtoC向け塗材にて高いブランド力を誇る同社にて下記の業務をご担当いただきます。
- ・顧客先（在インド日系企業）を訪問し、ニーズのヒアリング及び打ち合わせと調整。
- ・販路拡大の為の日系企業への新規顧客獲得の営業活動
- ・各担当部署担当者へのニーズの引継ぎ報告及び調整、打ち合わせ
- ・顧客へのアフターフォロー
- ・営業戦略の策定及び実行

※入社後のご活躍次第では同社製品のマーケティング戦略等にも関わることもできる可能性もございます。

※また、ご活躍次第では、日本本社採用となるチャンスもあります（他国で実績あり）

Required Skills

<必須要件>

- ・何かしらの営業経験をお持ちの方
- ・自ら顧客を探索、アプローチし、社内関係者を巻き込むことのできるセルフスターターな方
- ・社内コミュニケーションが円滑に取れる英語力、折衝力をお持ちの方
- ・インドにて中長期的にご活躍する意欲をお持ちの方

<歓迎要件>

- ・BtoB営業経験をお持ちの方（塗料・化学製品のご経験があれば優遇致しますが、有形商材のご経験も可）
- ・眼前にある案件の獲得のみならず、さらに大きな事業機会へと中長期構想まで構築・実行できる方
- ・インド他海外での就業経験をお持ちの方

Company Description