



【インド求人！】総合商社×営業・新規事業開発

急成長中のインド市場で、グローバルビジネスの最前線に立てるポジションです！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

総合商社

Job ID

1553709

Industry

General Import, Export

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

3.5 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Work Hours

9:00-18:00

Holidays

土日祝＋有給

Refreshed

October 24th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【おすすめポイント】

★急成長中のインド市場で、グローバルビジネスの最前線に立てるポジションです。
★本社や他国拠点と連携し、貿易・投資案件の企画段階から関わられます。
★多様な業界・案件に関わることで、幅広いビジネス経験を積むことができます。

<業務内容>

・同社法人営業担当として、主にビジネス開発支援及び対外調整役、中長期的にはトレーディング及び投資案件の開発を他海外現法や日本本社との折衝を含め推進していただきます。

◆具体的には

- ・インド国内の既存および新規クライアントに対する法人営業活動
- ・所属団体での各種対外調整業務
- ・市場調査・現地パートナーとの情報収集を通じたビジネス機会の発掘
- ・現地顧客・パートナー企業と日本本社および他国拠点との橋渡し・調整業務
- ・各種ビジネス提案書の作成、商談・契約交渉、プロジェクト管理の実行
- ・トレーディング（貿易）業務や投資案件の初期検討、スキーム設計、交渉支援

※中長期的には、新規事業や投資案件の主導・開発に携わるチャンスあり

※上記の業務は、本人の適性・希望・実績に応じて柔軟にアサインされます。

Required Skills

<必須要件>

- ・法人営業またはビジネス開発における実務経験
- ・ビジネスレベルの英語力（顧客・社内とのコミュニケーションが可能なレベル）
- ・多文化環境での柔軟な対応力および高い対人コミュニケーション能力

<歓迎要件>

- ・商社、メーカー、コンサル、または海外現地法人での勤務経験
- ・貿易実務やクロスボーダー案件の経験

Company Description