



【セールスエンジニア】 タイおよび 東南アジア担当 | フランス系グローバル企業

30ヵ国展開！フランス系グローバル企業 | 大手自動車メーカー採用トップクラスシェア

Job Information

Hiring Company

Fives Filling & Sealing K.K.

Job ID

1553509

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kanazawa-ku

Train Description

Sea side Line Station

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00～17:30（実働時間7.5時間）休憩1時間

Holidays

休日：土曜日、日曜日、祝日（土日祝日出勤の可能性あり、同月内で代休取得をしています。）年間休日: 125日

Refreshed

October 8th, 2025 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Other Language

Thai - Daily Conversation

会話は流暢でなくても構いませんが、意思疎通を図るため積極的なコミュニケーションと前向きに英語やタイ語を学びたい方歓迎致します。

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

当社の親会社であるFives社は、フランスに本社を構え、日本を含む世界30ヵ国以上に拠点を展開するグローバル企業です。
私たちフィブ・フィリング・シーリング株式会社は、自動車の製造工程に欠かせない「シーリングシステム（接着剤塗布装置）」と「フィリングシステム（液体注入装置）」の開発・提供を行っています。
これらの製品はすでに国内外の大手自動車メーカーで広く採用されており、国内ではトップクラスのシェアを誇るなど、経営基盤も非常に安定しています。

このたび、当社の「営業技術部」にて、タイを中心とする東南アジアの顧客に対する深耕営業を担当していただくセールスエンジニア職を増員募集することになりました。

【主な業務内容】

当社のフィリング（液体注入装置）及びシーリング（接着剤塗布装置）のタイを中心とする東南アジアの既存顧客である大手自動車メーカーに対する営業活動全般をお任せします。 基本的には出張ベースでの営業活動になりますが、ご希望によってはタイ赴任も応相談です。

【具体的には】

- ・生産設備の新規、更新提案、計画、見積書作成
- ・担当現場に関わる客先及び協力工事会社との調整
- ・工事施工の安全、工期、品質の管理業務
- ・価格設定や原価管理など

【セールススタイル】

既存の顧客に対する深耕営業中心になります。既存顧客のニーズをいかに把握するかがポイントです。

【本ポジションの魅力】

提案・見積、受注→納品・稼働・アフターフォローまで一連のフェーズに携わることにより大きな達成感・満足感・やりがいを感じることができます。

※装置の納入業務等で休日出勤が発生することがございます。休日出勤をした場合は代休を取得いただけます。

【配属先】

営業技術部
マネージャー 1名、他4名

雇用形態

正社員
試用期間 3か月

勤務地

神奈川県横浜市金沢区鳥浜町2-9-3（転勤はなし。）
JR根岸線新杉田駅から横浜市営バス 鳥浜町西バス停より徒歩4分
横浜新都市交通シーサイドライン南部市場駅より徒歩10分

給与

年収：400～700万円（固定残業手当・夏冬固定賞与を含む、別途インセンティブ）
月給：25～50万円 経験・能力・スキルを考慮の上決定
賞与：夏冬固定賞与(0.5か月×2)、会社業績及び個人成績によりインセンティブ賞与制度有

勤務時間

9:00～17:30（実働時間7.5時間）休憩1時間
残業：あり（20～30時間）

休日・休暇

休日：土曜日、日曜日、祝日、年末年始休暇（年間休日：125日）
有給休暇：初年度10日（入社初年度は月割支給）最大付与日数20日

福利厚生・その他

各種社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）完備
退職金制度（定年60歳）
通勤交通費（月額5万円まで）
出張手当
事務所内禁煙（喫煙所別途あり）

Required Skills

【必須】 下記いずれかのご経験をお持ちの方
・産業機械営業、施工管理 設計いずれかのご経験

【尚可】
・自動車メーカーを顧客とした営業経験のある方
・機械工学等、理系学部ご出身の方

【志向性】

・ グローバルな環境で仕事をしていきたいと思う方

【研修と教育プログラム】

・ 基本的にはOJTとなりますが、社内講習会で当社製品知識のキャッチアップを図る機械もありますので、安心して業務に臨むことができます。

【キャリアパス】

本ポジション→チームリーダー/アシスタントマネージャー→部長 ご自身のやる気と意欲次第でしっかりキャリアを積んでいくことが可能です。

【必要な資質】 誠実なコミュニケーションができること

選考フロー：

書類選考（履歴書・職務経歴書）→面接（2回）→内定

Company Description