

**Morgan
McKinley**

Sales

病院へ革新的ソリューションを提供、患者さんの命に貢献する医療機器の営業職

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1553450

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 12th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

医療機器の営業職として、病院へ革新的ソリューションを提供し、患者さんの命に貢献します。

主な職務内容

- 病院やクリニックの医療従事者へ販売促進を行います。
- 担当する医療機器とソリューションの市場浸透を強化します。
- 設定された売上目標を達成し事業成長に貢献します。
- 顧客へ学術情報提供や製品教育、トレーニングを提供します。
- 業界動向、競合製品、規制要件の最新情報を常に把握します。
- 代理店と積極的に情報交換し、関係を構築します。

Required Skills

必須条件経験・資格:

- 営業経験が2年以上
- 社会人経験が2年以上あり、営業職へのチャレンジを希望する方も応募可能
- 普通自動車運転免許

ソフトスキル:

- WordとExcelの基本操作ができること

優遇条件

- ビジネス英語力
- 医療機器業界または外科系医療機器業界での経験を歓迎

この求人がおすすめ理由

- 社会貢献性の高い仕事: 革新的で安全な医療機器を提供することで、医療従事者と連携し、患者さんの命に直接貢献できるやりがいがあります。
- 経験不問で医療業界へ挑戦: 営業経験が2年以上あれば、医療業界未経験でも応募可能で、新しい分野でのキャリアチェンジを応援する環境です。
- 充実した福利厚生と柔軟な働き方: メモリアル休暇や育児短時間勤務など、社員のワークライフバランスを重視した制度が整っています。
- 多様性を尊重する企業文化: 社員一人ひとりの個性と多様なバックグラウンドを尊重し、全員が自分らしく活躍できる職場環境が魅力です。

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。