

**Morgan
McKinley**

クリニカルセールス

手術支援ロボットの専門家として医療従事者の研修を担当するクリニカルセールス

Job Information

Recruiter[Morgan McKinley](#)**Job ID**

1553448

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 26th, 2025 11:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

手術支援ロボットの専門家として、医師や医療従事者のトレーニングを一貫して担当するクリニカルセールスです。

主な職務内容

- 導入済みシステムの稼働率を最大化します。
- 各地域の市場に合わせたコンサルティング型営業を行います。
- 医師や医療スタッフと協力し、システムの効果的な活用を支援します。
- 潜在的な外科医へシステムへの転向を促しトレーニングを推進します。
- システムを使用した手術に立ち会い、製品の安全使用をサポートします。
- 日報作成や経費精算など、社内事務処理を行います。

Required Skills

必須条件経験・資格:

- 学士号または同等の学歴
- 医療業界での3年以上の営業経験
- MS Office (Excel, Word, PowerPoint) の基礎知識
- 日本語ネイティブレベル、もしくはN1相当レベルの日本語能力
- 普通自動車運転免許

優遇条件

- ビジネス英語力
- 医療機器業界または外科系医療機器業界での経験
- 新しい技術を市場に導入した経験

この求人がおすすめの理由

- 充実した教育とキャリアパス: 専門的なトレーニングプログラムに加え、多様なキャリアオプションがあり、長期的な成長とキャリア開発が可能です。
- 高水準の報酬とインセンティブ: 成果と貢献が正当に評価され、基本給に加えてインセンティブや株式ユニットといった魅力的な報酬が期待できます。
- 業界のパイオニアで働く: 市場リーダーである企業で、その確固たる地位と技術力を背景に、自信を持って仕事に取り組めます。
- コンサルティング型営業の醍醐味: 単なる製品販売に留まらず、病院経営や手術戦略に深く関わるコンサルティングで、専門性と影響力を高められます。

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。