



【新規開拓営業職】 米国系総合物流企業で活躍 | グローバル環境で働く

裁量の高い事業拡大メンバーとしてグローバルな職場環境で活躍！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Hiring Company

世界27か国で事業を展開する米系物流企業

Job ID

1553237

Industry

Logistics, Storage

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary

4 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00 ? 18:00 (休憩時間は1時間)

Holidays

・完全週休二日制 (土日祝日休み)、年末年始、有給休暇 (10日~20日)、その他

Refreshed

November 3rd, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

輸出入サービスの営業戦略立案や管理をお任せいたします。営業活動は 新規顧客開拓をメインに行っていただきます。 対

象とする顧客業種 は、アパレル、機械、自動車関連と多岐に及びます。

<業務詳細>

? 営業リストを基に新規開拓のアプローチする。

? 顧客との関係を維持し、継続的な受注・アップセルに努める。

? 顧客へのロジスティクス・ソリューションの提供、価格とオプションの提案、販売完了までのフォローアップ。

? 効果的な営業

・マーケティング戦略の立案と実行。

? 販売分析と予測を行い、レポートを作成する。

※将来的には、Business Development Managerとして、上記に加え チームリードとメンバーのパフォーマンス管理をお任せする可能性もございます。

?

?

?

?

Required Skills

・ フォワーダーまたは国際物流分野での3年以上の営業経験をお持ちの方

・ 新規開拓業務経験をお持ちの方

・ 英語に抵抗がない方（顧客は日系にて、社内やり取りで発生）

※外資系企業経験者歓迎

?

Company Description