



法人営業・グローバルビジネス【『Forbes JAPAN』運営】将来的に海外ビジネスを担当

経営者や大手企業に向けて、Forbes誌に掲載される広告の提案。

## Job Information

### Hiring Company

linkties Holdings Co., Ltd.

### Subsidiary

リンクタイズ株式会社/ リンクタイズグループ(linkties Holdings)

### Job ID

1553194

### Industry

Advertising, PR

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Toei Oedo Line, Akabanebashi Station

### Salary

Negotiable, based on experience

### Work Hours

10:00-19:00 (休憩 60分)

### Holidays

完全週休2日制(土・日)、祝日、年末年始、夏季休暇、年次有給休暇、ウェルカム休暇

### Refreshed

August 27th, 2025 12:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

=====

世界的経済誌『Forbes』、そして『Forbes JAPAN』の強みとは、世界のビジネスをリードし、経済を左右させる影響力のある人々や最新ビジネスを伝える経済コミュニティです。

起業家・経営者・投資家・業界をけん引する企業といった方々へのインタビュー記事や広告を取り扱い、若手ビジネスマンから管理職、経営者などビジネスに関する幅広いユーザー層をターゲットにしています。

当社はグローバルメディアブランドのライセンス契約のもと、日本国内で事業を展開しています。  
また、海外版の日本国内法人営業のレップ業務を担い、海外企業の日本国内でのマーケティング支援も行っています。

=====

#### <ポジション 法人営業・グローバルビジネス>

本ポジションのミッションとして、クライアントは日本国内企業を中心としながらも、海外市場向けのマーケティング施策や、海外企業の日本市場展開をサポートする営業チームの一員として活躍いただきます。  
国内企業の国内向けマーケティングを支援するチームとは異なるポジションです。

#### ▶主な業務内容

- ①国内企業の海外マーケティング支援（BtoB営業）【入社後のメイン業務】
  - ・海外版（グローバルメディア）の広告及びイベント等の企画営業
  - ・日本企業の海外向けブランディング・マーケティング支援
  - ・クライアント企業の海外市場戦略に合わせた広告・PR施策の提案
- ②海外企業の日本市場進出支援
  - ・海外企業の日本国内マーケティング戦略の立案・提案
  - ・海外本社・シンガポールのアジア統括チームと連携した施策の実施
  - ・日本市場に適したメディア戦略の策定
- ③マネジメント業務（マネージャーポジションの場合）
  - ・チームメンバーの育成・管理
  - ・営業戦略の策定・実行

#### <組織について>

今年の秋ごろを目安に、上記事業を主軸のチームを結成予定です。  
2-3名体制のチームで組織を考えております。

#### 雇用形態

正社員(試用期間 3ヶ月)

#### 給与

応相談 ※経験、スキルにより応相談  
業績賞与：年1回 9月  
給与改定：年1回 9月（10月支給分から）

#### 勤務地

東京都港区東麻布1-9-15 東麻布一丁目ビル 2F  
最寄駅 都営地下鉄大江戸線「赤羽橋」赤羽橋口 徒歩6分  
東京メトロ日比谷線「神谷町」2番出口 徒歩8分  
東京メトロ南北線「麻布十番」6番出口 徒歩11分  
【受動喫煙対策：屋内完全禁煙】

#### 勤務時間

10:00-19:00（休憩 60分）

#### 休日休暇

完全週休2日制（土・日）、祝日  
年末年始、夏季休暇、年次有給休暇、ウェルカム休暇

#### 福利厚生

- ・各種社会保険完備
- ・通勤交通費支給（上限月3万円）
- ・リモートワーク中のカフェワークチケット（月10回）
- ・ランチミーティング支援(オンライン可)
- ・賃貸住宅の法人契約制度
- ・予防接種補助
- ・健康相談窓口サービス
- ・セルフケア補助（健康維持のための費用補助。月1回利用可）
- ・バースデーお祝い制度、打ち上げ支援、ヤクルトスワローズ観戦チケット、オフィスで野菜、パンフォーユー等

## Required Skills

#### 応募必要条件

- ・ビジネスレベルの英語力(海外在住、留学経験で英語を日常的に使用していた方)
- ・法人営業経験3年以上
- ・国内企業向けのBtoB営業経験
- ・海外出張が可能な方

**歓迎要件**

- ・ スタートアップ企業での事業推進又は営業経験
- ・ 海外ライセンスビジネスの経験
- ・ 海外市場向けの営業経験
- ・ 広告・メディア関連の営業経験

**求める人物像**

- ・ 海外マーケティングやグローバルブランド戦略に興味がある方
- ・ 国内企業の海外展開支援に意欲がある方
- ・ 海外本社や多国籍チームと連携しながら業務を進められる方
- ・ 日本市場における海外ブランドの成長を支援したい方

---

**Company Description**