



法人営業 (部長候補) 【航空宇宙・防衛事業専門商社】 ◆数千万円～数十億円規模の大きな取引 ◆

クライアントは官公庁・大手国内重工業メーカーなど/赤坂勤務

Job Information

Hiring Company

GTAj, Ltd.

Job ID

1553077

Division

営業部門

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Marunouchi Line Station

Salary

10 million yen ~ 15 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00~18:00 (所定労働時間8時間 休憩60分) |管理監督職：残業代なし

Holidays

完全週休2日制 (土・日)、祝日、夏季休暇、年末年始休暇 等

Refreshed

September 19th, 2025 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 防衛・航空・宇宙事業に関わる専門商社。
- ・ ルート営業。官公庁(政府関連)、国内超大手企業がクライアント。
- ・ 数千万円～数十億円規模の大きな取引に関われる！
- ・ 海外での展示会やサプライヤー訪問など海外出張あり
- ・ 限定された商材ばかりでなく、常に新しい製品や技術に関する知識が習得でき、新たなビジネスチャンスを開拓できる。
- ・ 新しいチームの責任者として人材の育成、会社の成長に繋がる大きな一旦を担える。
- ・ 経営陣と距離が近く、経営判断に繋がる提案打診ができ早期キャリアアップ、役員になることも目指せる。
- ・ 海外での展示会やサプライヤー訪問など海外出張あり。
- ・ 海外親会社とのネットワークを活用し、イギリスでの研修制度あり。

<ポジション：法人営業(部長候補)>

日本での事業拡大に伴い、防衛省、各自衛隊、防衛装備品製造業向けに営業を行っていただきます。

■職務内容

国内にある企業と海外メーカーとのやり取りを主にお任せします。

- ・ 防衛省を含むクライアントからの要望ヒアリング(防衛省や各駐屯地への訪問)
- ・ 製品仕様の提案や確認
- ・ 見積もり作成（納期や数量/価格/仕様）
- ・ 受発注業務
- ・ 納期管理、調整
- ・ 海外メーカーとのやり取り
- ・ 営業部署の予実管理
- ・ 管理職としての部下の人事管理

まずはルート営業がメインとなりますが、新規案件にあつては顧客からの要望を受け、新たな海外サプライヤー開拓という業務も将来的に担っていただきます。

【変更の範囲：会社の定める業務】

■営業スタイル

既存営業が中心。一部新規営業も担っていただきます。

新規案件に関しては、顧客からの要望を受け、新たに海外サプライヤー開拓を行うこともございます。

海外(主にヨーロッパ)への出張は3か月に1回程度ございます。一度の出張期間は1週間から10日程度です。

■主な取り扱い商材

各自衛隊が使用する、外国製各種防衛装備品。

■入社後の流れ

- ・ 試用期間の3か月間中に防衛業界や既存プロジェクトの基礎知識をつけます。
- ・ 既存案件や新規案件の見積依頼書、見積書、発注書等の作成業務。特に防衛省との直接案件においては特有の方式があるため、学びながら実務をこなし、各種営業書類の承認決裁を行って頂きます。
- ・ 防衛業界にて長い経験を持つ役員及び弊社代表が、防衛省や防衛関連製造メーカーとの日々の調整を含め指導を致します。経営陣と共に仕事をしていることが実感できるポジションです。
- ・ 管理職として営業チームの社員の能力の把握、勤怠管理については入社後速やかに取り組んで頂きます。

雇用形態

正社員（試用期間 3か月）

勤務地

東京都港区赤坂4-8-6 赤坂余湖ビル4F

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所（リモートワーク含む）

手当/福利厚生

- ・ 交通費：支給あり。 通勤手当月額5万円を上限とし実費支給 最短ルート
- ・ 社会保険：健康保険、労災保険、雇用保険、厚生年金
- ・ 定年：60歳

【教育制度/資格補足】

★語学研修(英語)

社内語学研修あり。(既存社員の語学力アップも目的とし、ビジネス英語教師による執務時間内に社内で語学レッスンを受講して頂く機会がございます。)

★親会社(イギリス)での研修

3か月の試用期間終了後、イギリスにある親会社にて業務研修を行います。(10日間から2週間程度)

Required Skills

応募必要条件

- ・法人営業経験（海外営業）
- ・日本語母国語、ビジネスレベルの英語力
- ★必要に応じて、社内語学研修あり。(既存社員の語学力アップも目的とし、ビジネス英語教師による執務時間内に社内の語学研修実施を予定しております。)

歓迎条件：

- ・防衛省への営業経験
- ・防衛関連企業での営業経験

Company Description