



【ヘルスケア事業部】アジア太平洋地域に関する営業管理、戦略立案・推進<東京 品川 新本社>

大手精密機器メーカーでの募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

大手精密機器メーカー

Job ID

1552985

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:45

Holidays

【有給休暇】初年度 20日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 リフレッシュ休暇 (勤...

Refreshed

February 21st, 2026 06:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2264091】

【業務内容】

・主な業務は、海外販売子会社（主にアジア太平洋地域）の販売予算策定とその進捗管理です。各市場のユーザーとニーズを理解し、方針に沿った施策に落とし込み、販売・マーケティング施策の立案・実行をサポートします。
・社内外の関連部門と協力し、市場動向だけでなく、価格、コミュニケーション施策、サプライチェーン、生産都合など、様々な情報を把握し、最適解を導き出していくことが求められます。
・販売企画・管理業務だけでなく、部門横断プロジェクトへの参加による新規事業の立ち上げや商品企画に、販売企画の立場で参画いただきます。

Required Skills

【必須】

■以下の経験3年以上

- ・ 事業会社での販売企画・管理、予算作成業務のいずれか
- ・ 海外とのコミュニケーションがある組織での就業経験
- ・ CRMを活用した商談管理経験

■医療機器／理化学機器／産業機器メーカー勤務経験

■TOEIC 700点以上（会話：ビジネスレベル/読み書き問題ないレベル）

■数値分析力

■ITリテラシー（ERP、CRM、分析/視覚化アプリなどの業務利用に長けていること）

■海外出張や転勤に柔軟に対応できること

【歓迎】

- ・ 対面での顧客営業の経験
- ・ 複雑な問題を纏め、前に進めることが出来る経験のある方（チームリーダー、プロジェクトリーダー経験者）
- ・ 海外赴任経験者／希望者（希望者は若ければ若い程望ましい）
- ・ 業務の効率化やシステム化に携わった経験

【求める人物像】

- ・ コミュニケーション力に長けた方
- ・ チームでなにかを成し遂げたい方
- ・ 商品とサービスに対して熱意とこだわりを持てる方。
- ・ 社内外問わず関係部門を巻き込み、目標に向かってイニシアチブを取り業務を推進いただける方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします