



自動車業界向け シニアビジネスデベロップメントスペシャリスト

The Qt Company Oyでの募集です。新規事業開発のご経験のある方...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

The Qt Company Oy

Job ID

1552875

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 16 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 年間20日付与されます（入社初日から使用いただけます）【休日】完全週休二日制 ...

Refreshed

January 24th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2282722】

日本の上司にレポートするアカウントマネージャーポジションも募集中

- ・ Qt の価値を潜在顧客に提供するため、様々な業界のプロジェクト要件や Qt 製品の使用状況に適合するよう、デモや事例を加工、パッケージ化、提供する
- ・ ウェビナー、カンファレンス、カスタマイズワークショップ、展示会、業界イベント、その他あらゆるマーケティングイ

ペントへの参加、開催し、Qt の提供する価値を例やデモを交えて提供することで、潜在的な顧客リードを創出する。

- ・産業関連パートナーとの連携、パートナーと協力してアウトバウンドの潜在的な新規顧客を見つけ、創出するための関連サービスプロバイダー/システムインテグレーター/ライセンスディストリビューター、およびグローバル/ローカルのチップセット/ボードメーカー/ディストリビューターを含みますがこれらに限定されません
- ・市場の傾向と顧客のニーズを特定し、新しい市場を見つけて開発し、既存の顧客の価値を高めながら新規顧客を獲得するプロセス、パッケージ化、デモとサンプルを提供して、プロジェクト要件やさまざまな業界における製品の使用状況に合わせた価値を潜在的な顧客に提供する

Required Skills

- ・自動車の垂直市場におけるソリューションセールのアカウントマネジメントまたはビジネス開発経験（15年以上）
- ・最小限の指導で成果を上げ、積極的に行動し、不確実性に対処する能力
- ・創造的なアプローチでQt+QAの価値を提供するソリューションを開発し、顧客に提案する能力を含む、革新性と問題解決能力
- ・ソフトウェアライセンスビジネスにおけるソリューションセールスおよびプロジェクトセールスに熟練していること
- ・アグレッシブでダイナミック、かつ結果重視の性格で、協調性のあるチームプレーヤーであること
- ・コミュニケーション能力が高く、ITに精通していること

【尚可】

- ・コンピュータサイエンスの学士号をお持ちの方
- ・ソフトウェアセールスの経験
- ・当社プロダクトやその他の開発フレームワークの知識（.NET/Flutter/Crank/Kanzi/CGI Studio/Altia/Embedded Wizard/Touch GFX...）、ソフトウェアプログラミングの概念についての知識と理解または組み込みコンピューティング業界（C++/OOP/Linux/MCU/SoC）
- ・QAツール関連の新規営業または営業経験及び知識

Company Description

クロスプラットフォームアプリケーション・UI フレームワーク「Qt」、GUIテスト自動化ツール「Squish」、コードカバレッジツール「Coco」、テスト結果マネジメントツール「Test Center」、ソフトウェア・アーキテクチャ自動解析ツール「Axivion Suite」、静的コード解析ツール「Axivion Static」の開発、販売、サポートの提供ならびに前述の製品を用いた開発に関するコンサルティング、開発支援、受託開発、トレーニングの提供