



【1000～1200万円】 オーディオ音声システム セールスマネージャー（部下なし）

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

アクシスコミュニケーションズ株式会社

Job ID

1552809

Industry

Hardware

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】週休二日制 年末年始 土日祝日 慶弔休暇 年次休暇（持ち越し不可・夏休みなど...

Refreshed

July 24th, 2025 15:35

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2303723】

カメラ製品の業績が好調なため、カメラ製品以外の新規ポジションがOPEN。
ネットワークオーディオ、音声システム、スピーカーなどの製品を担当予定。
東京または大阪を拠点とする新規事業開発マネージャー（部下なし）を募集。

オーディオシステムおよびソリューションの売上を増加させるため、事業開発チームの一員として、日本を中心とした

APACにおけるAxisの成長分野を特定し、開発する役割を担っていただきます。

Axisクラウドの提供、ビジネスインテリジェンス、アナリティクス、IoT関連の提供、進化するデジタルトランスフォーメーション領域におけるAxisポートフォリオの位置づけ。

コンサルタント、通信事業者、主要IT企業、研究機関、政府機関など、影響力のある人々との効果的な関係を積極的に築きます。
新しいタイプのチャネル・パートナーや新しいアライアンス・パートナーの採用や加入を支援します。

デジタルトランスフォーメーションをテーマに、エンドカスタマーや産業パートナーとソリューションを共創する機会を積極的に模索。

アクシスのマーケティングチームと協力し、イノベーションとデジタルトランスフォーメーションに関する提唱者、スポンサー、インスピレーションを与えるスピーカーとしての地位を確立する。

アクシスジャパンのパートナーやエンドカスタマーと共に未来を築くことをサポート。
世界中のベストプラクティスを特定し、APAC全体で将来のビジネス戦略を展開するために、スウェーデンの本社やヨーロッパ、APAC、アメリカ大陸の同僚と定期的に連絡を取り合う。

Required Skills

情報技術、電気通信、ビデオ通信の各分野、製造業、運輸、重要インフラ、政府機関などに幅広いネットワークをお持ちの方。
またそのような企業への営業や協業を成功させた経験をお持ちの方。

【尚可】

ネットワーク、IoTプラットフォーム、クラウド、ビッグデータ、ビジネスインテリジェンス、人工知能、IP上のセンサーやアクチュエーターに関するITのバックグラウンドと経験

アジア地域の言語能力。

CxOコミュニティとの会話経験。

コンサルティング会社での実務経験。

Company Description

 **事業内容** ネットワークカメラ及びシステムソリューション、その他ネットワーク周辺機器サーバの販売・サポート 自社製品、製品技術の教育、研修