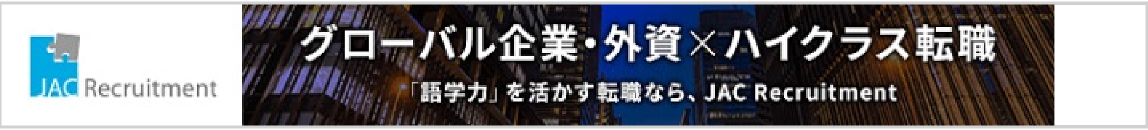
CareerCross by JAC Recruitment



【1200〜1500万円】ソリューション/セールスエンジニア　自動モビリティ・ソリューション（AMS）

Viaviソリューションズ株式会社での募集です。 テクニカルサポート・フィール...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
Viaviソリューションズ株式会社

Job ID
1552798

Industry
Electronics, Semiconductor

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
12 million yen ~ 15 million yen

Work Hours
09:00 〜 17:30

Holidays
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制

Refreshed
July 24th, 2025 15:35

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2313451】
ネットワーク、サービス保証製品担当のセールスエンジニア。
日本でのサポートを担当し、台湾、韓国、中国など他の市場も機会があれば担当可能です。
東京を拠点とし、関連する営業チームおよびAMSビジネスユニットと密接に連携して業務を行うことが期待されます。
日本では、ソフトバンク、KDDI、ドコモなどの通信事業者が顧客です。
職務内容

日本地域におけるAMSソリューションセールスの技術的側面を推進する。
当社のソリューション能力がどのように顧客に価値を生み出すかを実証し、ユースケースを開発する。
技術革新およびアカウントレビューワークショップをリードする。
必要に応じて概念実証（Proof of Concept）演習をリードする。
顧客固有のソリューション説明書およびテクニカルRFxレスポンスの提供をリードする。
VIAVI AMSポートフォリオ（モバイルネットワーク、サービス、カスタマーアシュアランス

すべてのネットワーク技術および関連サービス）に関するハイレベルなプリセールス・テクニカルサポートを顧客および営業チームに提供する。
営業と連携し、関連製品ポートフォリオの日本AMS予約数を担当する。
VIAVI製品がどのようにアカウントに導入され使用されているかを理解し、

ライフサイクル全体を通して、各導入の背景にある様々な技術的・戦略的ドライバーを理解する。
販売促進のための機会やアカウントへの浸透に自発的に取り組む。
進捗状況、ギャップを測定し、必要に応じてリカバリーアクションを行う。
営業サポート（海外訪問者のための顧客ミーティング（日本語/英語）のファシリテート）

Required Skills

必要な資格と経験
電気通信学または電子工学の学位を有することが望ましい。
電気通信、コアネットワークエンジニアリングにおいて最低5年間経験があることが望ましい。

無線およびコアネットワークにおけるモバイルネットワークのコンセプトを理解していること。
物理ネットワークと仮想ネットワークの両方のデプロイメントを理解し、できればマイクロサービスを理解していること。
ビジネスユースケースの開発と正当化を支援するためのネットワーク/サービス/顧客データの分析と解釈に関する経験があれば尚可。
主要なネットワーク保証ソリューションベンダーの使用/プリセールス技術サポートにおける実績のある経験。
高いコミュニケーションスキルと顧客志向
クライアントへのソリューション提供のため、出張ができること（主に日本国内）

Company Description

ネットワーク測定機器・試験装置およびそれらに関わるシステムの開発・輸出入・販売・技術サポート・保守サービス