



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら  
-グローバルリーフ-

【韓国・ソウル勤務】韓国語／アフィリエイト広告の提案業務（韓国クライアント向け）【韓国拠点立ち上げ】

韓国のクライアント向けに、アフィリエイト広告の提案業務をご担当いただきます。

## Job Information

### Recruiter

Global Leaf

### Job ID

1552766

### Industry

Advertising, PR

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Korea, South

### Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

### Hourly Rate

想定年収：4,500万ウォン～6,000万ウォン

### Work Hours

10時00分～19時00分（実働8時間）

### Holidays

■完全週休2日制（土・日曜・祝日） ■有給休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 他

### Refreshed

February 7th, 2026 04:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Daily Conversation

### Other Language

Korean - Business Level

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

### 【業務概要】

韓国のクライアント向けに主にアフィリエイト広告の提案業務をご担当いただき、お客様の集客課題の解決をしていただきます。

WEBでの営業活動の中で、GMOインターネットグループの長年のナレッジを活用した顧客第一の提案営業を実施します。顧客のニーズに合わせた自社商材やソリューションの提供も可能です。

### 【具体的な業務内容】

#### ■韓国クライアント向けの法人営業

ターゲットとなるお客様のマーケット調査やリスト作成を実施し、集客課題・ニーズをヒアリング アポどりの電話や様々なアタックを既存顧客の状況ヒアリングしながら、新規顧客の開拓増加や、既存顧客のリピート化に注力します。

#### ■課題解決のための提案

お客様の元でアフィリエイト広告・リストティング広告・ディスプレイ広告・SNS連動型の広告など、あらゆる手法とを組み合わせながら、最適な集客戦略を提案していきます。

#### ■受注後の流れ

広告を用いた集客戦略導入後の展開や、効果検証についてもお客様と営業ですり合わせを実施。 後工程の広告運用に関しては専門の運用部署が担当します。

### 【ご入社後の流れ】

■ご入社後はアフィリエイトの新規営業をメインに行っていただきますが、ゆくゆくはその他の商材にチャレンジをしていただくことが可能です。

■立ち上げフェーズのため、一緒に会社を作り上げていただくことが可能です。

■入社後は上司とOJT形式で業務を進めていただきます。

## Required Skills

### 【必須スキル/経験】

■法人営業のご経験がある方

■下記いずれかの経験や知見がある方

①デジタルマーケティングへの知見

②広告代理店でのご経験

③媒体/広告主側でのご経験

■韓国語：ネイティブルベル

■日本語：日常会話レベル

### 【歓迎スキル/経験】

■課題解決型の営業経験がある方

■アフィリエイト広告の知見

■英語：ビジネスレベル

## Company Description