



Morgan
McKinley

セールスディレクター

循環器系医療機器の世界的企業において、日本市場での営業戦略を立案・統括します

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1552758

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 24th, 2025 13:27

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Executive

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

循環器系医療機器のグローバル企業において、日本市場での営業戦略を立案・統括します。

主な職務内容

- ・ 予算内で売上、収益、貢献利益、顧客満足度、顧客維持率などの営業目標を達成します。
- ・ 市場動向や競合を分析し、営業成長戦略を策定し、実行計画に落とし込みます。
- ・ 営業、マーケティング、オペレーションなどの社内部門、流通業者、主要顧客（意思決定者、KOL）と協力関係を構築・維持します。
- ・ 営業チームを率い、第一線マネージャーの育成とエンゲージメント向上に注力します。

Required Skills

必須条件経験・資格:

- 営業またはマーケティング分野での10年以上の経験
- リーダーシップポジションでの5年以上の経験
- ビジネス英語

この求人がおすすめの理由

- 患者さんの生命を支える最先端医療機器を通じて、深いやりがいと社会貢献を実感できます。
- 戦略立案から実行、組織開発まで、ビジネスリーダーに必要な幅広いスキルを実戦で磨き上げられます。
- 自身のリーダーシップでチームを動機づけ、優れた成果を出す組織を構築する醍醐味を味わえます。
- 魅力的な報酬パッケージが期待できます。

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。