



【米系製薬】マーケティングマネージャー | 年収1000万円以上

必尿器科領域の革新的な新製品のマーケットエントリをリードしていただきます

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1552710

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 6th, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

必尿器科領域の革新的な新製品のマーケットエントリをリードしていただきます。

外資系大手のマーケティングマネージャーとして医療専門家や社内チームと連携しながら、日本の医療現場で必要とされる価値を発信し、患者のQOL向上に貢献できる重要なポジションです。

主な職務内容

- 日本市場向けのマーケティング戦略の立案・実行
- 製品価値の訴求 (医学や経済の専門チームと連携)
- 医療関係者やキーパーソンとの関係構築および啓発活動

- 市場ニーズやユーザーインサイトの分析を基にしたメッセージの考案
- 予算管理、販売予測、在庫管理など、製品オペレーション全体の推進

Lead the market entry of an innovative urinary care solution that aims to improve patient outcomes and transform healthcare in Japan. As Marketing Manager, you'll play a key role in launching a product that combines technology and care, partnering with internal experts and healthcare professionals to deliver a compelling value story to the Japanese market.

Key Responsibilities

- Develop and execute Japan-specific marketing strategies for a new product launch.
- · Collaborate with medical and economic teams to demonstrate product value.
- Build strong relationships with medical experts and KOLs to gain product advocacy.
- Analyze user insights to refine messaging and identify unmet market needs.
- Manage budgets, forecasts, and inventory to ensure smooth commercial operations.

Required Skills

必須条件

経験・資格:

- 製薬・医療機器、ライフサイエンス、消費財、または関連業界におけるマーケティング経験5年以上
- 製品群やプロダクトポートフォリオの管理経験

の日本語訳は:

ソフトスキル:

- 優れたコミュニケーションカ
- 主体性
- 戦略的思考能力、クリティカルシンキング能力

語学力:

- 日本語:ネイティブレベル(必須)
- 英語:ビジネスレベル

歓迎条件

- 医療機器、医薬品、コンシューマーヘルス分野でのマーケティング経験(アーリーステージ〜販売・育薬までどのステージの経験も歓迎)
- 大手消費財メーカーでのマーケティング経験や、関連コンサル経験
- 疾患啓発のようなマーケティングや新規事業開発の経験

この求人がおすすめの理由

- 革新的な新製品のローンチをリードし、医療や人々の健康に貢献する、やりがいのある仕事
- 様々な専門家と連携しながら**新製品の市場開拓にチャレンジ**
- 自由な発想、継続的な成長・学習を奨励するチームカルチャー
- フレックスタイム制・**リモート勤務**対応で柔軟な働き方
- 大手外資系企業でのキャリアアップと成長機会
- 年収1000万円以上の高報酬案件

Required Skills and Qualifications Experience:

- 5+ years of marketing experience in life sciences, consumer goods, or related industries.
- · Experience managing product portfolios or multiple SKUs.

Technical Skills:

• Strategic planning, budget management, and product lifecycle oversight.

Soft Skills:

• Excellent communication, strategic thinking, and a self-driven mindset.

Language Requirements

- Japanese: Native
- English: Intermediate to Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Marketing experience in healthcare (e.g., medical devices, pharmaceuticals, or consumer health).
- Background in consulting or marketing at global consumer goods companies.
- Experience in educational marketing or new business development within healthcare.

Why You'll Love Working Here

· Competitive salary and performance-based rewards

- Flex time and remote work options for a healthy work-life balance
- Career development in a globally recognized healthcare company
- Team culture that encourages new ideas and continuous learning
- · Generous leave policies, including seasonal and family-friendly options

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。