



【英語】 海外営業/食品・化粧品関連商社/年収420万/正社員@東京

残業少なめ！ワークライフバランス！

## Job Information

### Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

### Hiring Company

オーガニック食品や化粧品の専門商社！

### Job ID

1552659

### Division

海外事業部

### Industry

Specialized Import, Export

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Yamanote Line, Hamamatsucho Station

### Salary

4 million yen

### Work Hours

9:00~18:00

### Holidays

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

### Refreshed

August 20th, 2025 09:01

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Fluent (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

**Visa Status**Permission to work in Japan required

---

**Job Description**

入社時の仕事内容：

日本の伝統的な食品（味噌・醤油・海藻等）・マクロビオティック商品の海外営業を担当して頂きます。

（業務詳細）

日本のオーガニック商品を海外の（法人）お客様向けにご案内、ご提案をする海外営業のお仕事です。

80%は既存顧客を担当して頂きます。

海外顧客とのメール、電話でのやり取りがメインとなりますので、  
あなたがお持ちの英語のスキルを思う存分、発揮していただきたいです。

まずは営業のサポートからスタートし商品知識を得た後で、新規取引先開拓や既存取引先への提案等を行っていただきます。

ファイリング、問い合わせ対応など事務業務もお願いします。

- ・ 海外取引先は30ヶ国以上（ヨーロッパ・北米等）
- ・ 海外展示会に伴う海外出張、仕入先（国内）への出張が1～2ヶ月に1度あり（1～2週間程度）

（営業方法）

国内外の展示会・商談会出展やメール・電話での営業活動が中心です。

（海外出張について）

海外の顧客取引先への訪問や商談、海外展示会への出展、  
また顧客が出展する展示会へのサポートなどで海外出張に行く機会があります。

---

**Required Skills****■必須スキル**

- ・ 日本企業での海外営業経験（1年以上）
- ・ ExcelとPowerpointで資料作成できるPCスキル
- ・ 日本の普通自動車運転免許

**■人物像**

- ・ 食品や化粧品という商材に興味がある方
  - ・ 国内・海外営業出張が可能な方
  - ・ 明るく社交的な方
- 

**Company Description**