



海外営業(管理職候補) 『総合商社丸紅グループ・発展途上国のインフラ整備に貢献』

在宅勤務・フレックス制度導入/竹橋勤務

Job Information

Hiring Company

Marubeni Eco Materials Co., Ltd.

Job ID

1552650

Division

セメント・原料部

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Tozai Line, Takebashi Station

Salary

9 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

フレックスタイム制（標準労働時間は9:15～17:30、コアタイムは13:00～15:30、休憩60分）

Holidays

土日、祝日、夏期3日、年末年始6日、その他（特別休暇制度あり）

Refreshed

January 14th, 2026 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

«ポジション：海外営業»

世界各国に向けたセメント関連資材の海外営業をご担当頂きます。

輸出では主に、国内の大手セメントメーカー／鉄鋼メーカーからセメント関連商材を調達し海外顧客へ販売、外国間貿易では海外メーカーから資材を直接購入し、ニーズのある国へ販売して頂きます。

また、管理職候補として、将来的には2～3人の管下員をマネジメントして頂きます。

丸紅の幅広いネットワークに加え、太平洋セメント株式会社の技術サポートを活用できる強みを持っており、バルクビジネスのダイナミックな醍醐味を存分に味わえるとともに、発展途上国のインフラ整備にも貢献できるお仕事です。

<キャリアパス>

まずは1つ～複数の商品をご担当頂き、その後は担当商品も持ちつつ管理職として部下のマネージにもチャレンジし、幅広くご活躍頂きます。

40歳前後で課長級に昇格、50歳前後で部長級に昇給（あくまで目安となります）。

少数精鋭の会社ですので、個々人が幅広い業務に携わり、挑戦・成長の機会が多くあります。

<研修について>

OJTが中心となり、営業部の各メンバーが適宜サポートしながら育成する体制です。

基本的な実務知識は、丸紅の研修テキストやセミナーを活用し習得して頂きます。

ご入社から3ヶ月～半年程度かけて、しっかりと製品知識を身に付けて頂ける環境がございます。

<配属先について>

営業部 20名

管理職 2名、営業担当 10名、営業事務 8名（20～30代の中途入社メンバーが活躍しています）

雇用形態：正社員（試用期間：6ヶ月／本採用時との勤務条件変更なし）

年収：1,000万円前後（ご経験やスキルを考慮し決定）

※昇給：あり（年1回／4月） なし

※賞与：あり（年2回／7月、12月。基本給5ヶ月分程度、評価制度による変動あり）

勤務地：東京都千代田区大手町一丁目4番2号 丸紅ビル内

転勤は当面なし。在宅勤務・リモートワーク可

東京メトロ東西線「竹橋駅」徒歩1分、東京メトロ千代田線「大手町駅」徒歩6分、

都営地下鉄新宿線「神保町駅」徒歩7分

勤務時間：9:15～17:30（休憩60分）

フレックスタイム制導入 コアタイムは13:00～15:30

※残業：月平均30時間

休日・休暇：土日、祝日、夏期3日、年末年始6日、その他（特別休暇制度あり）、

有給休暇（入社半年経過時点で10日間付与）

手当/福利厚生：社会保険完備（健康保険／厚生年金／雇用保険／労災保険）、

通勤手当（会社規定に基づき支給）、退職金制度

Required Skills

応募必要条件

- ・ 海外営業または貿易実務のいずれかのご経験
- ・ ビジネスレベルの英語力(TOEIC730点以上が目安)
- ・ バルク船/コンテナ船での輸送関連業務のご経験

歓迎条件

- ・ 商社での営業のご経験
- ・ 論理的思考力、自身で考えて主体的に行動できる方

選考プロセス

募集人数 1～2名

書類選考（日本語の履歴書・職務経歴書）→面接3～4回→内定

Company Description