

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー【東京高級ホテル】

セールスマネージャー【東京高級ホテル】

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1552576

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 22nd, 2025 15:36

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

国内外の法人・団体向けに宿泊・宴会の営業活動を行い、収益最大化を目指すポジションです。チームマネジメントや戦略的アプローチを通じて、ラグジュアリーホスピタリティの価値を提供します。

Client Details

世界的に展開する外資系ラグジュアリーホテルブランドの日本拠点。洗練されたサービスと革新的なホスピタリティで、国内外のゲストから高い評価を受けています。

Description

- ・ 宿泊営業（FIT&団体）、宴会営業（一般宴会）主にコーポレートアカウント、海外 MICE ビジネス、ラグジュアリーレジャーの営業（新規開拓、既存）
- ・ インバウンド・国内両マーケット対象のセールス
- ・ セールス部門における各種マネジメント業務
- ・ 担当企業、各案件のプロセスの管理
- ・ 収益目標を達成するために、ゲストに対し戦略的にアプローチし、収益を最大化するために営業部長をサポートおよびチームメンバーのアクティビティを管理
- ・ コーポレート、グループ、イベントのセールスを担当いただきます

Job Offer

- 業界内でも比較的高水準の給与体系
- 昇給年1回、業績給あり（昨年度実績5ヶ月分）
- 社会保険完備、交通費全額支給、社員食堂補助あり
- 年間休日115日＋フレキシブル休暇6日、有給休暇制度
- 同グループ内海外ホテル無料宿泊特典

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル
 - ホスピタリティ業界での営業経験（尚可）
 - 柔軟で前向きなマインドと高いコミュニケーション力
 - チームマネジメント経験または志向
-

Company Description

世界的に展開する外資系ラグジュアリーホテルブランドの日本拠点。洗練されたサービスと革新的なホスピタリティで、国内外のゲストから高い評価を受けています。