



## 【セールスマネージャー候補】中古車の輸出ビジネス | 残業少なめ | 英語力活かせる

業績急拡大中の成長企業 | 世界20か国以上と取引

### Job Information

#### Hiring Company

Daimon Co., Ltd.

#### Job ID

1552231

#### Industry

Other (Distribution, Retail, Logistics)

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Tokyo - 23 Wards, Arakawa-ku

#### Train Description

Hibiya Line, Minowa Station

#### Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

#### Work Hours

9:00 ~ 18:00 ( 所定労働時間 : 8時間0分 ) 休憩時間 : 60分 ( 12:00 ~ 13:00 )

#### Holidays

週休2日制 ( 休日はシフト制 )

#### Refreshed

June 18th, 2026 07:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 3 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Business Level

#### Minimum Education Level

High-School

#### Visa Status

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### < この求人の魅力 >

- 中古車輸出事業のセールスマネジメント全般を担当
- 海外市場拡大に直接関与できる
- BtoB営業・チームマネジメント経験
- 高級車にも携われるグローバル環境

【業績急拡大中の成長企業！世界20か国以上と取引有り】  
【マネージャー候補として、海外事業を拡大させていきたい意欲のある方募集！】

#### ■採用背景

- ・ 当社は日本の中古車を専門に取り扱う輸出ビジネス
- ・ 日本の自動車オークションやディーラーから直接車両を購入し、輸出
- ・ 主に日本国内で厳選された中古車の購入と、それらの車両を海外の顧客（法人）に提供

今回事業拡大にあたり、セールススタッフのマネージャー候補を募集致します。販売先を50か国まで広げることを目標に、社長の右腕として、一緒に売上をつくっていききたいという意欲のある方のご応募をお待ちしております！

#### ■業務内容

- ・ 販売及び請求の管理
- ・ 予算の管理・策定
- ・ セールス部門スタッフのスケジュール管理
- ・ セールススタッフの教育訓練

#### ■入社後と将来的にお任せしたいこと

入社後は社長から、当社での仕入れ～販売、社内のお金の管理、予算の策定などを学んで頂きます。ゆくゆくはフロントオフィスの責任者として、セールススタッフのマネジメント全般をお任せします。将来的に、会社の幹部としてご活躍いただきたいと考えております。

#### ■組織構成

セールススタッフ10名が在籍しております。（男性9名、女性1名）  
みな中途で入社しており、受け入れ体制が整っています。

#### ■今後の戦略・将来性

中古車販売の事業を始めてから4年、いままで法人向けのBtoBで約20か国の顧客に販売をしてきましたが、今後は個人向けの販売も力を入れ始めています。

#### ■ポジションの魅力

- ・ クルマ好きのセールススタッフが多く、特に高級車の取り扱いが多いのでクルマ好きの方は楽しくお仕事をいただけます。
- ・ 歩合制であり、インセンティブの計算も明確に定められているため、稼ぎたい方にオススメです。
- ・ 綺麗なオフィスで気持ちよくお仕事をいただけます。社員同士も風通しの良い雰囲気です。

変更の範囲：会社の定める業務

#### 雇用形態

正社員  
試用期間：3ヶ月

#### 年収

予定年収：480万円～840万円  
月給制

< 賃金内訳 >

月額（基本給）：400,000円～700,000円

< 月給 >

400,000円～700,000円

昇給有無：有

残業手当：有

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

#### 勤務地

本社：東京都荒川区荒川1-35-6 四海ビル1F

勤務地最寄駅：日比谷線 / 三ノ輪駅

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所

転勤：無 ※23区内で移転の可能性はあり

#### 勤務時間

9:00～18:00（所定労働時間：8時間0分）

休憩時間：60分（12:00～13:00）

時間外労働有無：有

< その他就業時間補足 >

平均残業20時間

#### 休日休暇

- ・ 週休2日制（休日はシフト制）
- ・ 年間有給休暇10日～（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

- 年間休日数104日
- 日曜が固定で休みとなり、シフトで土曜か月曜が休みとなります。

#### 手当・福利厚生

- 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

<各手当・制度補足>

- 通勤手当：実費15,000円/月
- 社会保険：補足事項なし

---

#### Required Skills

##### ■必須条件

- 車輸出業界経験
- ビジネスレベルの英語力をお持ちの方
- 海外営業経験3年以上

##### ■歓迎条件

- マネジメント経験
- 大口客をお持ちのセールスの方

※幅広い世代の方からのご応募お待ちしております！

<語学力>

- 歓迎条件：英語中級

<語学補足>

- 英語ビジネスレベル

---

#### Company Description