

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Account Manager

【年収 1 7 0 0 万×柔軟な働き方】ソフトウェア開発ツールを提案する営業ポジション

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1552144

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 17 million yen

Refreshed

July 16th, 2025 14:32

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

営業部門で活躍できるアカウントマネージャーを募集しています。東京都内を拠点に、産業・製造業界の顧客との関係構築とビジネス拡大を担当していただきます。

Client Details

ヨーロッパに本社を置くグローバル企業で、主にソフトウェア開発者向けのツールを提供しています。

同社のソリューションは、180以上の国や地域で導入されており、さまざまな業種で活用されています。

Description

- software開発現場での課題を理解し、お客様のニーズをヒアリングし、自社製品（software開発のためのソリューション）に関する提案営業活動
- アカウントオーナーとして、社内ステークホルダー(ソリューションエンジニア等)と連携をとりながら、社内リソースを最大限に活用しクローズに向けた指揮・管理
- 既存アカウントとの中長期的なカスタマーリレーションの構築および、拡販に向けた横展開を進め、継続的なパイプラインの構築

- 新規アカウントの開拓および関係構築を進め、継続的なパイプラインの構築

Job Offer

- ・ 1700万OTE（65％ベース）
- ・ ハイブリッド勤務、フレックス制度あり
- ・ 有給休暇有
- ・ 社会保険完備

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

Required Skills

- software営業経験
- 製造、自動車、医療業界いずれかへの営業経験
- 読み書きレベルの英語力

Company Description

ヨーロッパに本社を置くグローバル企業で、主にソフトウェア開発者向けのツールを提供しています。

同社のソリューションは、180以上の国や地域で導入されており、さまざまな業種で活用されています。