



食品原料の提案営業 | sales | 大手系・食品原料専門商社

海外買付、輸入、提案営業などに携われます！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1552106

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Tozai Line, Takebashi Station

Salary

4.5 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

■ 平日：9:15～17:30（休憩1時間）※ 昇給：有 ※ 残業手当：有

Holidays

■ 完全週休2日制（土日祝） ■ 年間有給休暇10日～20日 ■ その他

Refreshed

October 21st, 2025 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- ・ コーヒー、胡麻・スパイス・油脂、ココア・ナッツの営業（海外買付、輸入/提案営業）
- ・ 海外のサプライヤーと交渉し、食品原料の買付・輸入業務を行う
- ・ 生産地・サプライヤー訪問、プロジェクトのサポート、加工工程・品質管理の確認など（通訳を含む）

※海外出張あり（3～4回程度/年）

（2）対国内

- ・ 本邦顧客に対する営業（既存・新規）
- ・ 既存取引に於ける数量拡大と効率化の推進・クレーム対応等に加え、新規取引創出による取引の拡大

※国内出張あり（5～6回程度/年）

※業務内容の変更の範囲：その他会社が定める業務

※就業場所の変更の範囲：その他会社が定める場所／週2日リモート・在宅：相談可

※受動喫煙：敷地内全面禁煙（対策あり）

？

Required Skills

【必須】

- ・ 大卒以上
- ・ 有形商材の法人営業経験がある方（概ね3年以上）
- ・ TOEIC700点以上またはビジネスでの英語使用経験がある方
- ・ 輸入や貿易に携わった経験がある方
- ・ 『自ら考え行動できる』『自ら提案できる』『現状に満足しない』マインドを持っている方
- ・ 大学院卒 大学卒

【歓迎】

- ・ グローバルに挑戦したいという意欲がある方
- ・ 食品輸入業務を担当する営業の経験（商社・メーカー等）がある方

【人物像】

同社が求める人材は以下の通りで、この考えに共感できる方

- ・ P=提案力、D=行動力、CA=進捗管理して結果に繋げる方
- ・ 自分事として自主的・主体的に業務遂行ができる方
- ・ その根底には組織ミッション・戦略があり、自分勝手ではなくて、組織として動ける方
- ・ 意見/提案を発言できる方

Company Description