



【インサイドセールス(法人営業チーム)】既存顧客のフォローメイン/米国本社・外資系企業/IT×語学力を活かせる職場◎

社内コミュニケーションで英語または中国語を活かす！福利厚生充実/社員定着率◎

## Job Information

### Hiring Company

TP-LINK JAPAN INC

### Job ID

1552080

### Industry

Communication

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Yamanote Line, Akihabara Station

### Salary

3.5 million yen ~ 6.5 million yen

### Work Hours

9:00~18:00 (所定労働時間：8時間0分) 休憩時間：60分

### Holidays

完全週休2日制 (休日は土日祝日)

### Refreshed

July 16th, 2025 16:38

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

<この求人の魅力>

- ・ 問い合わせ対応や既存顧客フォロー中心のインサイドセールス
- ・ 顧客と信頼関係を築ける／チームで支え合う風土
- ・ 世界No.1ブランドに携わるやりがい
- ・ 完全週休二日制・駅近オフィス／フルーツパーティーなどユニークな制度

【組織拡大に向けた増員募集／顧客とじっくり信頼関係を築ける営業スタイル／12年連続世界トップクラスシェアの無線LAN機器プロバイダー】

#### ■業務概要：

当社の法人営業チームにて、インサイドセールスとして業務に携わっていただきます。社内でのメールや電話を通じた営業活動が中心となります。

#### ■業務詳細：

- ・ 顧客より問い合わせメール／電話の対応
- ・ 案件フォローによる売上獲得
- ・ 製品登録、顧客リストの作成、案件整理などのドキュメント作業
- ・ 既存顧客の関係構築と新規顧客開拓のサポート等
- ・ イベント等の販促活動のサポート

#### ■業務の特徴：

- ・ 既存顧客や問合せ対応が多く、飛び込みや無理なテレアポはありません。お客様とじっくり信頼関係を築けるスタイルです。
- ・ 目標達成に向けて個人ではなく「チーム全体」で協力するスタイルのため、お互いに声をかけ合いながら業務を進めています。

#### ■教育体制：

業界や商材の知識は入社後に丁寧に指導します。

営業マニュアルやOJT制度が整っており、基礎からしっかり学ぶことができる環境です。

#### ■環境：

- ・ 落ち着いた雰囲気の中で、着実にスキルアップできる環境です。年齢や社歴に関係なく、意見を言いやすい風通しの良さが魅力です。
- ・ 日々の業務はルーティンワークが中心で、予定を立てやすくワークライフバランスも保ちやすい環境です。

#### ■キャリアパス：

まずはインサイドセールスとして経験を積んでいただきます。その後、意欲や成果に応じて、以下のようなステップアップが可能です。

<例>

- ・ 法人営業（フィールドセールス）へのキャリアチェンジ
- ・ チームリーダーやマネージャーとしてマネジメント職への昇進

#### ■組織構成：

- ・ 法人営業チーム（12名）：20代～50代で構成されています。

#### ■TP-Linkについて：

私たちは米国カリフォルニア州アーバインに本社を置くグローバル企業です。

ネットワーク機器メーカーとして、個人向けネットワーク製品・スマートホーム製品・法人向けネットワーク製品・セキュリティ機器、さらにはソフトウェアやクラウドサービスの提供を通じた新たな価値創出を使命としています。

変更の範囲：会社の定める業務

#### 雇用形態

正社員

試用期間：3ヶ月

#### 年収

予定年収：350万円～650万円

月給制

<賃金内訳>

月額（基本給）：250,000円～400,000円

<月給>

250,000円～400,000円

昇給有無：有

残業手当：有

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

#### 勤務地

ティーピーリンクジャパン 株式会社

住所：東京都千代田区外神田3-12-8 住友不動産秋葉原ビル9階

勤務地最寄駅：JR・東京メトロ線／秋葉原駅

受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

変更の範囲：会社の定める事業所

転勤：無

#### 勤務時間

9:00～18:00（所定労働時間：8時間0分）

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

#### 休日休暇

- 完全週休2日制（休日は土日祝日）
- 年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- 年間休日日数120日
- 夏季休暇、年末年始休暇、慶弔休暇

#### 手当・福利厚生

- 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

#### <各手当・制度補足>

- 通勤手当：月5万円まで
- 社会保険：補足事項なし

#### <育休取得実績>

- 有（育休後復帰率100%）

#### <教育制度・資格補助補足>

- OJT

#### <その他補足>

- バースデーイベント
- フルーツパーティー／毎週水曜
- 定期食事会
- 休憩室完備（冷蔵庫、レンジあり）
- ウォーターサーバーと自動販売機を無料で利用可

---

## Required Skills

### 【必須】

- 1年以上法人営業経験をお持ちの方（業界・商材・営業スタイルは問いません）
- 日本語ネイティブ
- 英語もしくは中国語日常会話レベル以上（社内コミュニケーションで使用）

### 【求められる語学力に関して（日常会話レベル）】

当社は米国カリフォルニア州アーバインに本社を置き、世界に拠点を置くグローバル企業です。主に社内での上長との面談や、ミーティングで英語もしくは中国語が必要になります。

---

## Company Description