



Sales Manager

革新的製品とサービスを提供する世界的リーディング企業でセールスマネージャー募集

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1551875

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

July 14th, 2025 16:56

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

人々の生活の質の向上に貢献する革新的な製品とサービスを提供する、世界的なリーディングカンパニーで、セールスマネージャーを募集。私たちは、人々のQOL向上に寄与することを使命とし、最先端の技術を駆使したソリューションを提供しています。今回のポジションは、成長戦略の中核を担い、強力な営業チームを率いて市場シェア拡大に貢献いただく重要な役割です。

主な職務内容

- 営業戦略の策定と実行、目標達成に向けたロードマップの作成
- 営業チームのマネジメント（目標設定、パフォーマンス評価、コーチング、育成）
- 主要クライアントとの関係構築および維持、新規ビジネス機会の開拓

- 市場トレンド、競合分析に基づいた営業施策の立案
- 他部門（マーケティング、製品開発など）との連携、協業

Required Skills

必須条件 経験・資格：

- 全国展開の量販店本部に対する交渉、商談の経験
- 有形商材の法人営業経験 3年以上
- ビジネス英語
- マネージャー経験、またはリーダー職などでメンバーを取りまとめた経験
- 普通自動車免許

必須条件ソフトスキル：

- MS Office中級以上、PPT中級以上
- Excelでの表・グラフ作成、簡単な関数、Pivot、PPTでのプレゼン資料作成ができる方

この求人がおすすめの理由

- 革新的な製品：最先端の技術を駆使した高品質な製品取り扱いしており、自信を持って提案できます。
- 成長機会：グローバル企業ならではの柔軟な働き方とキャリアアップの機会があります。
- 強力なチーム：経験豊富なメンバーと共に、お互いを高め合いながら働くことができます。
- 安定した経営基盤：世界的に確立されたブランド力と安定した経営基盤を持つ企業です。
- ご興味ございましたら、是非アプライして下さい！

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。