CareerCross by JAC Recruitment

MichaelPage www.michaelpage.co.jp

Inside Sales- IT service

Inside Sales-IT service

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1551860

Industry
Software

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4 million yen ~ 8 million yen

Refreshed
July 28th, 2025 00:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Basic

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

インドに本社を置く外資系ITサービス企業でのインサイドセールスポジション。ソフトウェア開発、クラウド、データ分析ソリューション等の包括的なITサービスソリューションを多種多様な業界へ営業を行う、Inside Sales職としてのポジション。

企業情報

インドに本社を置く外資系ITサービス企業。世界各国拠点を置き、ソフトウェア開発、クラウド、データ分析ソリューション等の包括的なITサービスソリューションをスタートアップから大企業まで幅広いクライアントに対し提供する。

職務内容

- 電話・メール・Web会議を活用した新規見込み客の開拓
- リード獲得からアポイント設定までの営業プロセス管理
- CRM・SFAツールを使用した営業活動管理・報告
- マーケティング部門との連携によるリードナーチャリング
- 見込み客の課題ヒアリングと最適なソリューション提案
- 営業目標達成に向けた計画策定・実行

条件・待遇

- 年収400万円- 800万円OTE

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

【必須】

- ソフトウェア業界でのインサイドセールス経験

【歓迎】

- ビジネスレベルの英語力

Company Description

インドに本社を置く外資系ITサービス企業。世界各国拠点を置き、ソフトウェア開発、クラウド、データ分析ソリューション等の包括的なITサービスソリューションをスタートアップから大企業まで幅広いクライアントに対し提供する。