

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Account Manager

【年収2000万以上】大手外資SaaS企業のアカウントマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1551858

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

18 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

July 28th, 2025 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

製造・エネルギー・プロセス業界向けにDXソリューションを提供するグローバルソフトウェア企業でのアカウントマネージャー職です。既存顧客の深耕や新規導入提案を通じて、業務課題に即した付加価値の高い提案を行うコンサルティングな営業が求められます。

企業情報

エネルギー・製造・インフラ業界向けにソリューションを展開する、グローバル大手の産業ソフトウェア企業です。ヨーロッパ系のグループ企業に属し、世界中の大手顧客に導入されています。

職務内容

- ・新規顧客への提案営業（自社のソリューションの新規導入）
- ・既存顧客に対するアップセル・クロスセル
- ・アカウントプラン策定、営業戦略の実行
- ・社内技術チームとの連携による提案活動
- ・顧客の業務課題を深く理解し、付加価値あるソリューションを提供

条件・待遇

- 年収約1,800万円～2,200万円（基本給＋インセンティブ）
- 安定した長期雇用
- フレックス制度あり
- リモートワーク制度あり
- 充実した福利厚生とサポート体制

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sera Suzuki +81366276105.

Required Skills

- SaaSかDaaS(Date as a Service)のソリューション営業において、少なくとも 8 年以上の関連業務経験
- 新規顧客の開拓に強みを持ち、ビジネスディベロップメントの経験が豊富な方。
- 産業系ソフトウェア、エンジニアリングソフトウェア、またはオートメーション分野での経験があれば尚歓迎。

Company Description

エネルギー・製造・インフラ業界向けにソリューションを展開する、グローバル大手の産業ソフトウェア企業です。ヨーロッパ系のグループ企業に属し、世界中の大手顧客に導入されています。